

华侨城 首席生态商务集群

OCT NO.1 ECOLOGICAL BUSINESS HUB

- 城市地标**
200米华侨城瞩目名片
- 商务集群**
33万平米多元商务枢纽
- 交通连城**
30分钟城央生活圈
- 前瞻规划**
领衔大沙河创新走廊
- 生态办公**
自然山海生态办公空间
- 生活品味**
缤纷商业 乐活FUN享地

大客户咨询中

☎ 2679 6888 地址：深圳·华侨城



方大城二维码



本广告仅为意向性宣传，所有图片及文字内容均以实际交付为准，如有任何法律文件及双方签订的合同为准，发展商保留对本广告的解释权。

深圳赣商



深圳赣商

SHENZHENGANSHANG

粤内登字B第13213号
2015年第1期(总第5期)

深圳市江西商会 主办

二〇一五年 八月



深圳市江西商会 主办

二〇一五年 八月

- 中共江西省委书记强卫在南昌会见深圳企业家考察团一行
- 江西省政府省长鹿心社在深圳会见我会领导
- 泛珠三角区域赣商联盟成立大会在深圳举行
- 热烈祝贺我会7位企业家当选深圳市第六届人大代表、政协委员
- 熊建明：创得了业，守得住业



内部刊物 免费交流

互联网+时代，你准备好了吗？

当中国三大通信运互为犄角之势的时候，微信悄无声息地开始分割蛋糕；
 当中国电器连锁巨头展开“美苏争霸”大战的时候，阿里、京东已经开始全国布网；
 当传统银行为不断推出银行产品沾沾自喜的时候，互联网金融一夜之间笑傲江湖；
 当传统卖场购物依旧刷卡或付现的时候，支付宝的便捷方式已是凌波微步；
 当的士沦为垄断吹毛求疵的时候，互联网打车在消费者心中已激起千层浪；
 ……

《念奴娇 赤壁怀古》曾这样写道：卷起千堆雪，江山如画，一时多少豪杰。这恐怕就是互联网时代的写照。

在这个21世纪，社会、科技、经济、生活正以我们无法估量的速度“井喷式”发展，人类生活、消费方式的日新月异，企业正面临着前所未有的变化和 challenge，互联网、物联网、智能网将引爆经济和商业领域的各种颠覆。

2013年11月，于扬在易观第五届移动互联网博览会的发言，首次提出“互联网+”理念。

2015年3月，全国两会上，马化腾对经济社会的创新建议和看法。他认为需要持续以“互联网+”为驱动，鼓励产业创新、促进跨界融合、惠及社会民生，推动我国经济和社会的创新发展。

2015年3月5日，李克强总理在政府工作报告中首次提出“互联网+”行动计划，推动移动互联网、云计算、大数据、物联网等与现代制造业结合，促进电子商务、工业互联网和互联网金融健康发展，引导互联网企业拓展国际市场。

互联网技术促进信息在迅猛发展，全社会、各行业瞬间被融合，产业边界和商业模式亟待重塑。传统行业在互联网思维冲击下面临着商业模式、管理模式、营销模式的彻底颠覆。传统制造业也在以中欧德国为代表的工业4.0的逼进之下逐步向智能工业升级转型。

因为互联网，国人都在感叹：“真的变天了”；
 因为互联网+，未来可能——

你生活中不再使用手机；
 你可以和机器人一起去旅行；
 你用3D或多维打印，随心所印；
 你企业工厂流水线由机器人操作；
 你企业的商贸物流全是智慧的；
 你生活的城市也是智慧的。

直击互联网，互联网以智能和数据透视一切。所以，生活在互联网生态系统下的我们，需要以新常态的心理来对待，对于突然出现的新生事物，不要觉得奇怪。

面对这些互联网的“新玩法”，你准备好了吗？



主办：深圳市江西商会

编委会主任：熊建明

编委会副主任（排名不分先后）

王利中 王雪冬 王健利 何志平
 杨洪 陈新 洪波 饶陆华
 袁明 袁富儿 黄绍武 熊贤林
 张华荣 皮燕娟

编委会委员（排名不分先后）

王华君 刘亚东 刘志方 顾伟
 刘泓光 刘昊 李传祥 肖水龙
 张东理 张永生 张北京 吴剑秋
 何祝军 林立夫 杨国平 吴涵渠
 江辉 姚永宁 黄卫东 梅元生
 欧阳四平 欧阳葵会 胡国亮 祝晓林
 段鑫 徐平 高春生 徐景洪
 彭芳 吴文俊 刘晓清 张志清
 夏阳 操健彪 华芸 吕子淇

主编：熊建明

责任编辑：杨淋

编辑：张智军 王华 邵文松 刘志和

设计单位：中国商会杂志社

地址：深圳市南山区高新园区科技南十二路
方大大厦 1406 室

邮编：518057

电话：0755-26794371

网址：http://www.szjxsh.org

邮箱：szjxsh@sohu.com

声明：本刊为商会内部交流刊物，署名文章为作者个人观点，不代表本刊立场，未经许可，不得转载。

目录

特别报道

中共江西省委书记强卫在南昌会见深圳企业家考察团一行	5
江西省政府鹿心社省长在深圳会见我会领导	7
泛珠三角区域赣商联盟成立大会暨深圳市江西商会成立两周年庆典在深圳隆重举行	9
热烈祝贺我会7位企业家当选深圳市第六届人大代表、政协委员	13

服务赣商

深圳市江西商会召开第一届第四次会员大会	15
泛珠三角区域赣商联盟创立会议在深圳召开	18
深圳赣商女企业家庆“三·八”节春季踏青活动	19
深圳赣商高尔夫球队“东方风光杯”双月赛在碧海湾举行	20
我会领导出席江西省旅港同乡会春茗联欢晚会	23
深圳市江西商会召开第一届第七次会长会议	24
深圳市江西商会举行各片区联络处授牌仪式	25
深圳赣商高尔夫球队“金达照明杯”双月赛在观澜湖举行	27
熊建明会长率领深圳企业家考察团一行赴新余考察	29
泛珠三角区域赣商联盟会议在深圳召开	31
我会协助江西省政府在深圳举办新兴产业推介会	34
深圳赣商高尔夫球队举行“裕同杯”双月赛暨与粤商队友谊赛	35

赣商动态

深圳市赣州商会召开二届二次会员大会暨首届“赣州籍在深十大杰出青年”颁奖典礼	37
深圳市江西商会工贸物流行业分会一周年庆典圆满成功	38
深圳市景德镇商会五周年庆典活动圆满成功	39
深圳市上饶商会邀请专家解读两会热点	41
深圳市宜春商会回乡考察活动取得圆满成功	42
“姜昆丁忠兵书画展”在深圳隆重展出	43
深圳市兴国商会庆典大会圆满召开	45

目录

深圳市瑞金商会成立庆典大会隆重举行	46
深圳市吉水商会举行成立庆典大会	47
深圳市婺源商会成立大会	48
方大集团20MWp光伏发电项目在江西萍乡开工建设	49
清华与航盛共建产学研结合体系创新	50
勤恳耕耘12载荣誉满身 汇鑫科技再启征程	52
雾霾“核武器”嘉巢智能蒸汽发生器系统	53
深圳市傲通空气过滤器有限公司评选为中国和深圳暖通协会常务副会长单位	55

赣商专访

熊建明：创得了业，守得住业	56
张志清：为人类创造极致光环境	60
刘昊：自强不息 做受人尊敬的企业	63
刘晓清：做受人尊敬的中国商人	66

赣商发展

2015深圳市江西商会新增会员名单	69
-------------------	----

法律之窗

新三板——中小企业寻求跨越的最大平台	70
--------------------	----

悦读时光

我国的消费环境出了什么问题	73
迈开大步走出去的人民币	75
合作共赢才能久远	77

中共江西省委书记强卫 在南昌会见深圳企业家考察团一行



参加考察的还有茂硕电源股份有限公司董事长顾永德、恒大地产集团深圳公司董事长王志明、香港铜锣湾集团有限公司董事局主席陈智、深圳市赛格集团有限公司党委副书记徐宁、总经理刘志军，深圳市大族激光科技股份有限公司执行总裁周朝明、达实智能股份有限公司总经理易鸿、深圳市康铭盛实业有限公司董事长李迪初、深圳市北科生物科技有限公司董事长胡祥、深圳市玉禾田环境事业集团有限公司董事长周平、深圳市科瑞普科技有限公司董事长崔剑、深圳市鸿源浩进科技有限公司总经理刘振德、深圳市铁汉生态股份有限公司高级副总裁李诗刚等企业领导。

考察团一行考察了南昌国家级高新技术开发区和南昌临空经济区并座谈，参观了晶能光电、瑶湖森林公园、欧菲光 LCM 项目、海派手机产业园项目、龙头岗综合码头项目等。企业家们对南昌优良的生态环境、良好的投资环境和创新的发展路径给予高度评价，有数名企业家当场表示将部分生产项目入驻南昌或与当地政府联合建设相关项目。



参观龙头岗码头项目



参观晶能光电

6月11日，由深圳市江西商会牵头，联合深圳市商业联合会、深圳市半导体照明产业发展促进会，熊建明会长担任团长率领10余家上市公司共20余人组成深圳市企业家赴江西考察团前往南昌考察。

6月12日上午，中共江西省委书记强卫在南昌会见了考察团一行，并作重要讲话。强书记对深圳企业家投资考察团表示热烈欢迎，介绍了江西的发展情况和投资环境，热忱欢迎尚未在江西投资的企业家投资江西，欢迎已经在江西投资的企业家再投资，希望企业家们今天来考察江西，明天他去考察企业家们在江西投资的企业。江西省委常委、南昌市委书记龚建华，省政府副省长胡幼桃，省委副秘书长、办公厅主任杨伟东，省政府副秘书长林彬杨，省商务厅厅长王水平，南昌市红谷滩新区工委书记宋铀等参加会见。

深圳市江西商会会长、方大集团股份有限公司董事长熊建明介绍了考察团成员在赣投资情况，各企业家分别介绍了各自的企业情况。商会顾问原深圳市人大副主任张余庆，江西省政府驻深办党组书记、主任刘友龙，常务副会长中兴发展有限公司总裁洪波，毅德控股集团董事局主席王健利，副会长深圳寸金实业有限公司董事长黄卫东参加了会见。



江西省政府鹿心社省长在深圳会见我会领导

5月26日，江西省人民政府鹿心社省长率江西省代表团赴香港开展经贸合作活动途经深圳，百忙之中抽空会见了深圳市江西商会企业家代表，省委常委、统战部部长蔡晓明，副省长胡幼桃陪同会见，省商务厅厅长王水平主持会见。参加会见的还有江西省政府秘书长张勇、副秘书长林彬杨、犹王莹，省委统战部常务副部长刘金炎，省发改委主任吴晓军，省工信委主任胡世忠，省外侨办主任赵慧，省金融办主任胡伏云，省工商联主席雷元江，省商务厅副厅长李青华，省政府驻深办主任刘友龙。

深圳市江西商会会长熊建明，常务副会长何志平、陈新、黄绍武、袁明、王德文，副会长顾伟、段鑫、黄卫东、吴文俊、张北京、刘志方、刘昊、何祝军、操建彪、华芸、吕子淇、刘晓清、夏阳等参加了会见。

熊建明会长商会发展情况和返乡投资情况，表示将进一步发挥商会优势为家乡发展贡献力量；参会企业家介绍了各自的企业发展情况。

鹿心社省长作了重要讲话，代表省委省政府对深圳的赣商企业家致以亲切的问候，对商会的发展和赣商企业家们取得的辉煌业绩给予高度认可，介绍了江西的发展情况和机遇，号召广大赣商在外创业成功的同时积极返乡创业，并利用企业优势推介其他优秀企业返乡投资，为家乡的发展献计献策。



◆ 会见现场



泛珠三角区域赣商联盟成立大会暨深圳市江西商会成立两周年庆典在深圳隆重举行

泛珠三角区域赣商联盟成立大会暨深圳市江西商会成立两周年庆典于 2015 年 1 月 25 日在深圳市福田区大中华喜来登酒店隆重举行，江西省和深圳市有关领导、特邀嘉宾、各兄弟商会代表、深圳市江西商会全体会员共 500 多人出席盛会。



泛珠三角区域赣商联盟主席、深圳市江西商会会长熊建明致辞

大会得到了江西省和深圳市领导的高度重视和亲切关怀。中共江西省委常委、统战部长蔡晓明代表江西省委、省政府向大会发来贺信，全国政协常委、江西省第十届政协副主席陈清华专程从江西赶来出席大会并致辞，原广州军区副司令吕丁文中将、原深圳市人大常委会副主任张余庆出席大会，中国人民大学金融与证券研究所所长、中国人民大学校长助理吴晓求教授，江西省商务厅副厅长陶莉萍、深圳市委副秘书长乐正、江西省政府驻广州办事处主任刘友龙等领导出席大会。

深圳市江西商会会长熊建明，常务副会长何志平、杨洪、洪波、张华荣、黄绍武、王德文、皮燕娟，副会长王华君、顾伟、段鑫、徐平、黄卫东、刘昊、吴文俊、操建彪、傅金杰、华芸、吕子淇、邓霖、刘晓清、张东理、梅元生、张永生、吴剑秋、刘亚东、彭芳、祝晓林、江辉、刘志方等出席大会。



全国政协常委、江西省第十届政协副主席陈清华致辞



江西省商务厅副厅长陶莉萍宣读江西省委统战部部长蔡晓明部长贺信



江西省政府驻广州办事处主任刘友龙致辞



江西赣商联合总会会长郑跃文致辞

深圳市江西商会成立于 2012 年 11 月 21 日，是由在深圳、香港、澳门和台湾地区的江西籍人士自愿结成的非营利性地方性社会团体，目前有会员企业 2400 余家（含团体会员），在我们商会直属的 310 多家会员中，有 22 家上市公司，2014 年会员企业创造产值达 4000 亿元，向国家上缴税收 300 多亿元，共安排 28 万多人就业；累计向社会捐资捐物金额达 10 多亿元，累计在江西投资达 400 多亿元，为深圳和江西的发展、为国家的发展做出了贡献。

泛珠三角区域赣商联盟是为了进一步加强泛珠三角区域赣商之间的交流、沟通和联谊，增进经贸往来，共谋发展，由深圳市江西商会、广东省江西商会、福建省江西商会、广西赣商联合会、海南省江西商会、湖南省江西商会、湖北省江西商会、四川省江西商会、贵州省江西商会、重庆市江西商会、香港赣商联合会、台湾江西商会、厦门市江西商会等 13 家省（市、区）赣商会共同发起成立的非营利性的区域性非法人社会团体。

联盟的宗旨是团结泛珠三角区域赣商、加强联络、抱团发展，接受联盟成员所在省、市（区）政府相关部门和江西省政府相关部门的业务指导。联盟管理采用轮值形式，联盟主席由轮值单位担任。联盟不收取会费，经费由联盟轮值单位负责。联盟主要业务范围包括交流各类信息和办会经验，为联盟成员企业到当地进行商务考察、投资提供服务；在资源共享、新产品开发、技术转让、招商引资等方面开展合作；联盟成员之间不定期开展交流、互访活动等。

大会展示了联盟 13 家成员单位的会徽，赣深两地领导和 13 家赣商会领导共同登台举行启动仪式。深圳市江西商会会长、方大集团股份有限公司董事长熊建明当选联盟主席，四川省江西商会名誉会长聂明锋当选执行主席，其他 12 家江西商会会长当选副主席。



泛珠三角区域赣商联盟成立启动仪式、授旗仪式

大会还得到了全国各省市的江西省商会、深圳市的全国各省市兄弟商会的大力支持。江西赣商联合总会会长郑跃文出席了大会并致辞。北京、上海、吉林、山西、青海、内蒙古、广东、福建、广西、海南、湖南、湖北、四川、贵州、香港、台湾、重庆、厦门等 20 余家江西商会会长、秘书长，深圳市商业联合会、工业总会、总商会、上海商会、潮汕商会、浙江商会、福建商会、山东商会、山西商会、辽宁商会、贵州商会、四川商会、湖南商会、甘肃商会、内蒙古商会、广西商会、重庆商会、汕头商会等 40 多家兄弟省市商会会长或秘书长应邀出席大会。会场可谓高朋满座，精英毕至。会议开得隆重热烈，圆满完成了大会各项议程，这是深圳市江西商会发展史上又一次盛会。

本次大会引起了社会各界的广泛关注，江西日报、深圳特区报、深圳商报、晶报、中国经济网、人民网、腾讯网、江西新闻网、网易新闻中心、新浪网、今视网、大江网、深圳质量新闻网、天津网等十余家媒体进行了全面报道，极大地提升了赣商的品牌影响力。



▲ 深圳市江西商会领导班子祝酒



▲ 展示泛珠三角区域赣商联盟各成员单位会徽



▶ 开场舞《开门红》



◀ 音乐家李谷一弟子、中国青年歌唱演员付佳佳演唱民歌《欢天喜地》、《芦花》

热烈祝贺我会 7 位企业家 当选深圳市第六届人大代表、政协委员

6月3日下午，深圳市六届人大一次会议胜利闭幕！新一届人大常委会和市政府领导班子正式亮相，市长为许勤、副市长分别为张虎、艾学峰、陈彪、吴以环、刘庆生、徐安良（深圳市江西商会顾问）。丘海当选为市人大主任。石岗当选人大秘书长。大会选出 41 名常务委员会委员。其中，深圳市江西商会 4 名企业领导当选为深圳市第六届人大代表。

6月1日下午，政协深圳市六届一次会议选举产生了新一届市政府领导班子。戴北方当选为新一届市政府主席，大会还选举赵燕民为市政协第六届委员会秘书长，并选出市政协第六届委员会委员共 88 名。其中，深圳市江西商会 3 位企业领导当选为市政协委员会委员。

至此，深圳市江西商会 7 位企业家当选深圳市第六届人大代表、政协委员，这是赣商的荣耀，也是深圳市江西商会的骄傲！现将名单公布如下（排名不分先后）

深圳市江西商会企业家荣任深圳市第六届人大代表名单如下：



熊建明
深圳市南山区工商联主席
深圳市江西商会会长
方大集团股份有限公司董事长



洪波
深圳市江西商会常务副会长
中兴发展有限公司总裁



王华君
深圳市江西商会副会长
深圳市裕同包装科技股份有限公司董事长



郑学定
深圳市江西商会监事长
深圳市赣商联合投资股份有限公司总经理

深圳市江西商会企业家荣任深圳市政协委员名单如下：



黄绍武
深圳市江西商会常务副会长
深圳市神州通投资集团有限公司董事长



袁明
深圳市江西商会常务副会长
深圳市同洲电子股份有限公司董事长



吴涵渠
深圳市江西商会副会长
深圳市奥拓电子股份有限公司董事长

深圳市江西商会召开第一届第四次会员大会

2015年1月25日下午，深圳市江西商会第一届第四次会员大会在深圳大中华喜来登酒店召开。江西省和深圳市有关领导、特邀嘉宾、各兄弟商会代表、深圳市江西商会全体会员共500多人出席会议。会议由2014年度执行会长何志平主持。

会上，商会副秘书长杨淋作2014年度商会工作报告和2015年度工作计划，监事长郑学定作2014年度财务工作报告和2015年度财务计划。会议审议通过了由常务副会长、深圳市航盛电子股份有限公司董事长杨洪担任2015年度执行会长和2015年免收会费的决议，选举新增了常务副会长张华荣、皮燕娟，副会长华芸、吕子淇、邓霖、刘晓清，熊建明会长为新当选的常务副会长、副会长授牌。

会上宣布了2014-2015年度评优表彰名单并颁奖。深圳市兆驰股份有限公司、深圳市智点江山房地产开发有限公司、深圳市誉兴餐饮集团有限公司、深圳市奥海科技有限公司、深圳市全信宝科技有限公司、深圳直线管理咨询有限公司、

深圳市福荣和商贸有限公司、麦克维尔空调深圳分公司等获“热心企业奖”。深圳市神州通投资集团有限公司、毅德控股集团有限公司、深圳市智点江山房地产开发有限公司、中国华建投资控股有限公司、深圳市誉兴餐饮集团有限公司荣获“公益慈善奖”。深圳市航盛电子股份有限公司、深圳市奥海科技有限公司、深圳市汇鑫科技开发有限公司、深圳市创东方投资有限公司等荣获“创新企业奖”。方大集团股份有限公司、深圳市科陆电子科技股份有限公司、毅德控股集团、深圳市航盛电子股份有限公司、中智互通投资控股集团有限公司、深圳市神州通投资集团有限公司、深圳市兆驰股份有限公司、深圳市创东方投资有限公司、深圳寸金实业有限公司、中磊审计评估集团荣获“返乡创业奖”。

深圳市赣州商会、上饶商会、九江商会、鹰潭商会等4家市级商会和鄱阳商会、新建商会、于都商会、吉水商会等4家县级商会被评选为“先进商会”。



▲何志平执行会长主持会议



▲杨淋副秘书长作商会工作报告



▲郑学定监事长作财务报告



▲新增常务副会长、副会长授牌



▲ 先进商会颁奖



泛珠三角区域赣商联盟创立会议在深圳召开

2015年1月25日下午，泛珠三角区域赣商联盟创立会议在深圳市福田区大中华喜来登酒店召开，江西省商务厅副厅长陶莉萍、江西省政府驻广州办事处主任刘友龙，深圳市江西商会会长熊建明，湖北省江西商会会长徐良喜，四川省江西商会会长廖中华、名誉会长聂明锋，贵州省江西商会会长徐华健，厦门市江西商会会长熊贻德，广东省江西商会常务副会长曾建宁，海南省江西商会创会会长董永光，福建省江西商会副会长孔小强，重庆市江西商会副会长龚贵鹏，香港赣商联合会常务副会长皮燕娟，以及联盟各成员单位秘书长出席会议。会议由深圳市江西商会熊建明会长主持。



▲ 举手表决通过章程、盟徽、盟旗

会议首先由四川省江西商会名誉会长聂明锋对泛珠三角区域赣商联盟筹备情况进行介绍。会议审议通过了联盟章程、盟徽、盟旗和联盟轮值办法，确定了各成员单位轮值顺序，选举深圳市江西商会会长熊建明担任首届联盟主席，四川省江西商会名誉会长聂明锋担任执行主席，广东省江西商会会长李平、福建省江西商会会长胡连荣、广西赣商联合会会长刘康权、海南省江西商会会长周赣余、湖南省江西商会会长汪金路、湖北省江西商会会长徐良喜、四川省江西商会会长廖中华、贵州省江西商会会长徐华健、重庆市江西商会会长余启焕、香港赣商联合会会长王忠桐、台湾江西商会会长陈维德、厦门市江西商会会长熊贻德等担任副主席。



▲ 深圳市江西商会会长熊建明讲话



▲ 江西省商务厅陶莉萍副厅长讲话

各参会代表进行自由发言，分享办会经验。深圳市江西商会会长熊建明、江西省政府驻广州办事处主任刘友龙、江西省商务厅副厅长陶莉萍分别作了发言。



▲ 江西省政府驻广州办事处主任刘友龙讲话



▲ 抽签确定轮值顺序



▲ 公益慈善奖颁奖



▲ 热心企业奖颁奖



▲ 创新企业奖颁奖



▲ 返乡创业奖颁奖

深圳赣商女企业家庆“三·八”节春季踏青活动



为庆祝三八国际妇女节，加强赣商女企业家之间的互动交流，深圳市江西商会于2015年3月8日，组织了“赣商女企业家天下第一农庄春季踏青”活动。深圳市江西商会、南昌市政府驻深办、宜春市政府驻深办、吉安、新余、萍乡、上饶、新建、泰和等市、县级商会女企业家共40多人参加了此次活动。

上午9:00点，大家在世界之窗停车场集合完毕，统一乘坐大巴前往位于横岗大康村的“深圳天下第一农庄”。沿途中，大家分别相互自我介绍，交流认识，掌声不断，氛围热烈。

到达农庄后，全体女企业家们合影留念。进入景区由导游带队游玩积极、向上、刺激---水上互动娱乐活动，然后去菜地亲手采摘农家菜呼吸野外新鲜空气。

中午分组进行烧烤大餐、观赏自然美景，自己动手品尝丰盛野餐，陶冶无限激情，收获愉悦心境。下午参与丛林CS野战项目，互动时尚的模仿军队作战的游戏。女企业家们置身现实中，扮演酷毙的突击士兵...

自由活动时突破传统的农庄，在棋牌娱乐区、垂钓区、水上互动娱乐区、田园果蔬区、KTV活动区、养殖参观区、登山爱好者区等各个区域，年轻的女企业家们根据自己的喜好愉快的活动着，大家在欢歌笑语中度过了美好的一天。

深圳赣商高尔夫球队“东方风光杯”双月赛在碧海湾举行



3月19日，深圳赣商高尔夫球队“东方风光杯”双月赛在深圳碧海湾高尔夫球会隆重举行，活动由深圳市江西商会主办，深圳市江西商会副会长单位、深圳市萍乡商会会长单位、深圳市东方风光新能源技术有限公司全程赞助，深圳市拓普威机电设备工程有限公司、深圳市萍乡商会协办，深圳市奥立德电子科技有限公司、深圳市高吉投资有限责任公司、深圳市贝仕达克电子有限公司、深圳市高球之家贸易发展有限公司、长江证券深圳红荔路营业部、深圳市涂又美科技有限公司提供礼品支持！

原广东省公安厅纪委副书记黄群桂，原深圳市劳动与社会保障局局长、深圳市高尔夫球协会常务副主席、深圳赣商高尔夫球队荣誉队长管林根，深圳市制冷协会会长李欣，北京大学汇丰商学院高尔夫球队队长、深圳市山西商会常务副会长景苗军，深圳市江西商会副会长、深圳赣商高尔夫球队执行队长、深圳市高尔夫球协会副主席吴文俊，深圳市江西商会副会长、深圳市萍乡商会会长、深圳市东方风光新能源技术有限公司董事长刘志方，深圳市江西商会副会长、深圳



▲ 开出彩球

市鹰潭商会会长祝晓林，深圳市江西商会副会长、深圳市赣州商会会长张北京，深圳市江西商会副会长刘晓清，深圳市江西商会常务副会长单位航盛电子股份有限公司副总裁李国兵，深圳市上饶商会执行会长、深圳市高尔夫球协会副主席张志清，深圳市高尔夫球协会副主席夏阳，深圳市鹰潭商会执行会长吴晓明，深圳市余干商会会长李卫峰等领导和嘉宾参加了此次球赛。

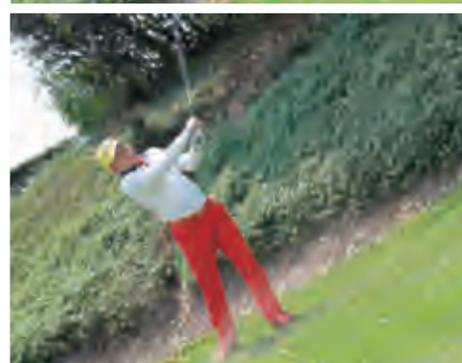
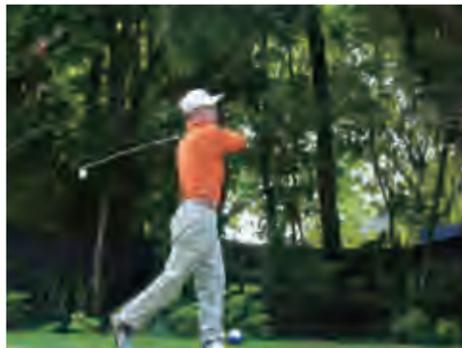
深圳市江西商会顾问、深圳市高尔夫球协会常务副主席管林根在开球仪式致辞中说，这是第二次参加深圳赣商高尔夫球队球赛了，感谢深圳市江西商会搭建了广大爱好高尔夫运动的乡友叙乡情、促交流、谋发展的优质平台，预祝广大赣籍乡友打出优异成绩，打出健康体魄，促成合作发展！

球赛全程赞助单位深圳市东方风光新能源技术有限公司董事长刘志方讲话中说，感谢江西商会和赣商球队提供的广阔平台，感谢在场领导和嘉宾对本次球赛参与和支持，高尔夫球运动是非常健康的运动，希望全球球友在球赛中取得优异成绩，加强交流和沟通。

颁奖晚宴上，深圳市江西商会副会长、深圳赣商高尔夫球队执行队长吴文俊代表球队讲话，感谢深圳市东方风光新能源技术有限公司董事长刘志方先生全程赞助本次比赛，感谢各支持单位提供奖品、礼品支持，感谢各位领导、嘉宾和广大球友的积极参与，希望广大球友以球会友，加强交流，促进合作！

球赛全程赞助单位深圳市东方风光新能源技术有限公司董事长刘志方介绍了东方风光新能源技术有限公司，对球赛的成功举办十分满意。

本次球赛共有 64 位在深赣商企业家和嘉宾参赛，经过激烈的角逐，深圳市爱人餐饮管理有限公司董事长李卫峰、观澜众诚高尔夫副总经理高小清、深圳贝仕达克电子有限公司总经理肖平分别获得总杆冠亚季军；深圳市制冷协会会长李欣、深圳市高尔夫球协会副主席夏阳、深圳市鹰潭商会执行会长吴晓明分别获得净杆冠亚季军；原广东省公安厅纪委副书记黄群桂获得最近旗杆奖；华夏银行宝安支行副行长肖建获得两杆最近洞奖，深圳市明清居红木家具有限公司总经理获得最远距离奖，陈洁新、占光忠等获得五杆洞小鸟奖，王总林获得 BB 奖，其他参赛选手也努力拼搏，获得佳绩。



▲深圳赣商高尔夫球队执行队长吴文俊讲话



▲深圳市东方风光新能源技术有限公司董事长刘志方讲话



▲原广东省公安厅纪委副书记黄群桂和原深圳市劳动与社会保障局局长管林根为总杆冠军李卫峰颁奖



▲赣商高尔夫球队执行队长吴文俊为总杆亚军高小清颁奖



▲深圳市高尔夫球协会副主席夏阳为肖建颁发两杆最近洞奖



▲深圳市山西商会常务副会长景苗军为黄群桂书记颁发最近旗杆奖



▲深圳市江西商会副会长刘志方为净杆冠军李欣颁奖



▲幸运抽奖



深圳市江西商会召开第一届第七次会长会议

2015年4月15日，深圳市江西商会第一届第七次会长会议在深圳华丰国际商务大厦召开。深圳市江西商会会长、方大集团股份有限公司董事长熊建明主持会议，江西省政府驻深圳办事处主任刘友龙、副主任胡汉羽，深圳市江西商会常务副会长王雪冬、洪波、皮燕娟、杨洪（李国兵代）、王德文（蔡济群代）、袁明（吴远亮代）、应维根（王园园代），副会长徐平、吴文俊、刘昊、何祝军、操建彪、华芸、吕子淇、刘晓清、祝晓林、刘志方、胡国亮、张东理、梅元生、张永生、吴剑秋、刘亚东、刘泓光、欧阳四平、吴涵渠（杨四化代）、黄卫东（王庭飞代），监事长郑学定，秘书处副秘书长杨淋、会员部长张智军、会计主管王华等出席了会议。

我会领导出席江西省旅港同乡会春茗联欢晚会



江西省旅港同乡会名誉会长王忠桐先生致辞

2015年3月28日，江西省旅港同乡会第十三届董事会就职典礼暨春茗联欢晚会在香港九龙湾国际展贸中心举行，杨永仁先生当选新一届会长。我会荣誉顾问蔡晓明、杨健，顾问韩再峰，会长熊建明，常务副会长黄绍武，副会长张永生、吴剑秋，副秘书长杨淋出席了此次春茗会。



江西省旅港同乡会新任会长杨永仁先生致辞

春茗会上，熊建明会长被聘任为江西省旅港同乡会荣誉会长，我会赠送了“千秋鼎盛”诚信鼎以示祝贺，增强了深港两会之间的交流和友谊。



中共江西省委常委、统战部部长蔡晓明先生致辞



合影留念

会议审议通过了以下决定：

- 一、审议通过了商会2015年度活动安排、财务预算、轮值会长值班安排；
- 二、通过了深圳市金达照明股份有限公司董事长张志清、深圳市中正百兴实业发展有限公司董事长夏阳担任副会长的申请；
- 三、决定设立电子商务专业委员会，由商会副会长、深圳市汇鑫科技开发有限公司董事长段鑫担任主任，负责开展相关活动；
- 四、决定设立7个片区联络处，分片区发展、服务会员，各联络处设主任1名，副主任若干名（由主任和秘书处商议确定人选）。主任分别为：1、罗湖区联络处，主任为副会长徐平；2、福田区联络处，主任为副会长吴文俊；3、南山区联络处，主任为副会长段鑫；4、宝安区联络处，主任为副会长刘昊；5、龙岗区联络处，主任为副会长华芸；6、龙华新区联络处，主任为副会长张北京；7、坪山新区联络处，主任待定。
- 五、审议通过了泛珠三角区域赣商联盟深圳联席会议方案，拟于5月底组织泛珠三角区域赣商联盟各成员单位企业家代表参观清华大学深圳研究院和腾讯公司，并邀请香港永隆银行董事长、原招商银行行长马蔚华先生主讲“中国经济新常态下的企业发展新机遇”。



深圳市江西商会熊建明会长讲话



江西省政府驻深圳办事处主任刘友龙讲话

会议最后，江西省政府驻深圳办事处主任刘友龙发表讲话。他说，深圳市江西商会名声在外，吸收了个商会的经验，对省办的工作给予了大力的支持，是省办工作的延伸。通过商会平台，加强了在深各界的江西籍人士的交流沟通，信息渠道更加畅通。商会的发展需要会长的辛勤付出，更需要全体会员的大力支持，希望广大赣商共同努力推动商会的发展壮大，同时积极返乡创业，促进家乡的发展。



合影留念

深圳市江西商会举行各片区联络处授牌仪式

2015年5月5日，深圳市江西商会龙华片区企业家座谈会暨各片区联络处授牌仪式在誉兴集团5楼会议室举行。深圳市江西商会会长、方大集团股份有限公司董事长熊建明主持会议，深圳市江西商会副会长徐平、张北京、吴文俊、段鑫、刘昊、华芸、吕子淇、何祝军、张东理、刘亚东、黄卫东（王庭飞代）和龙华片区企业家40余人出席了会议。



授牌仪式

会上，深圳市江西商会副会长、龙华片区联络处主任、誉兴集团董事长张北京先生对各位会长和企业家的到来表示欢迎，介绍了誉兴集团，分享了经营企业的经验。

熊建明会长分别为罗湖片区联络处主任、副会长徐平，福田片区联络处主任、副会长吴文俊，南山片区联络处主任、副会长段鑫，宝安片区联络处主任、副会长刘昊，龙岗片区联络处主任华芸，龙华、坪山新区联络处主任张北京授牌。

熊建明会长讲话中对各位副会长、企业家百忙中参加座谈会表示感谢，对六位当选的联络处主任表示祝贺，同时也是责任。各片区联络处是江西商会的重要组成部分，商会将为各片区联络处每年提供一定的活动经费，按照财务流程审批。联络处主要工作是发展、服务会员，把联络处打造各片区江西商人联络交流的平台，有效凝聚各片区乡友。

熊建明会长介绍了2015年江西政府招商、返乡考察、泛珠三角区域赣商联盟联席会议、运动会等部分活动安排，指出商会活动需要广大会员的共同参与，弘扬正能量。

熊建明会长还高度评价了誉兴集团和张北京副会长，三百六十行行行出状元，从自在路边小摊炒菜，发展到日供餐人数50余万人次，将最简单的事情做到最好才最难能可贵。

自由交流过程中，各联络处主任和部分企业家各抒己见，对商会发展提出以下宝贵建议：

- 1、加强商会宣传工作，充分发挥微信、互联网平台宣传商会，加强会员间的交流。
- 2、突出商会发展特色，采用慈善发展模式，组建义工队伍，开展环保、助人等各类慈善公益活动，展现江西人新形象。
- 3、加强企业间交流学习，在互动中产生共鸣，促成行业内上下游企业和不同行业间企业的合作。
- 4、赣商高尔夫球队发展迅猛，逐步建立羽毛球、爬山等其他俱乐部。
- 5、各片区联络处下设联络员，协助联络处主任开展各项工作，各片区之间加强联络互动。
- 6、传统企业转型升级是发展趋势，加强电子商务社区建设，完善商会公众平台等信息化平台建设。



合影留念

深圳赣商高尔夫球队“金达照明杯”双月赛在观澜湖举行

5月28日，深圳赣商高尔夫球队“金达照明杯”双月赛在深圳观澜湖高尔夫球会黎光会所隆重举行，活动由深圳市江西商会主办，深圳市上饶商会协办，深圳市江西商会副会长单位、深圳市上饶商会执行会长单位、深圳市金达照明有限公司全程赞助，深圳市微品龙记技术管理有限公司、深圳观澜众诚高尔夫、景德镇瓷画馆有限公司、深圳市汇亿扬科技有限公司、深圳市俊辉酒业有限公司、中国商会杂志社、深圳市金旺鑫五金有限公司、观澜湖高尔夫球会、东莞银利外商高尔夫球会等提供礼品支持！

原深圳市劳动与社会保障局局长、深圳市高尔夫球协会常务副主席、深圳赣商高尔夫球队荣誉队长管林根，北京大学汇丰商学院高尔夫球队队长、深圳市山西商会常务副会长景苗军，深圳市江西商会副会长、深圳市高尔夫球协会副主席、深圳赣商高尔夫球队执行队长吴文俊，深圳市江西商会副会长、深圳市上饶商会执行会长、深圳市高尔夫球协会副主席、深圳市金达照明有限公司董事长张志清，深圳市江西商会副会长、深圳市鹰潭商会会长祝晓林，深圳市江西商会副会长、深圳市赣州商会会长张北京，深圳市江西商会副会长、深圳市萍乡商会会长刘志方，深圳市江西商会副会长、深圳市高尔夫球协会副主席夏阳，深圳市鹰潭商会执行会长吴晓明，深圳市余干商会会长李卫峰、深圳市进贤商会会长李振鹏等领导和嘉宾参加了此次球赛。

深圳市江西商会顾问、深圳市高尔夫球协会常务副主席管林根在开球仪式致辞中说，多次参加了深圳赣商高尔夫球队球赛，球队氛围良好，乡情气息浓烈，感谢江西商会和赞助商金达照明组织本次球赛，预祝球赛圆满成功。



球赛全程赞助单位深圳市金达照明有限公司董事长张志清讲话中说，感谢江西商会提供了大家交流切磋的广阔平台，感谢各位领导和嘉宾对本次球赛的支持，预祝球友们玩得开心，赛出成绩、赛出水平。

颁奖晚宴上，深圳市江西商会副会长、深圳赣商高尔夫球队执行队长吴文俊代表球队讲话，感谢深圳市金达照明有限公司董事长张志清先生全程赞助本次比赛，感谢各支持单位提供奖品、礼品支持，感谢各位领导、嘉宾和广大球友的积极参与，同时与大家分享了5月26日鹿心社省长会见赣商企业家时向省长汇报球队发展情况。

球赛全程赞助单位深圳市金达照明有限公司董事长张志清介绍了金达照明有限公司，分享了经营企业的经验。

本次球赛共有62位在深赣商企业家和嘉宾参赛，经过激烈的角逐，深圳市蝶讯网科技有限公司总裁贺鑫、深圳市真誉旺农产品有限公司董事长李向阳、深圳市达鑫光电有限公司总经理熊绍云分别获得总杆冠、亚、季军；深圳市鹰潭商会会长祝晓林、深圳市萍乡商会会长刘志方、深圳市昌宏光电科技有限公司总经理张宏分别获得净杆冠、亚、季军；深圳市江西商会副会长徐平获得最近旗杆奖；深圳市佳和瑞信贸易有限公司董事长黄瑞杰获得两杆最近洞奖，深圳市余干商会会长李卫峰获得最远距离奖，观澜众诚高尔夫总经理高云峰等获得五杆洞小鸟奖，黄慧娟获得BB奖，其他参赛选手也努力拼搏，获得佳绩。



深圳赣商高尔夫球队执行队长吴文俊讲话



赞助单位深圳市金达照明有限公司董事长张志清讲话



颁奖现场



抽奖现场

熊建明会长率领深圳企业家考察团一行赴新余考察



6月15日，由深圳市江西商会和深圳市新余商会联合组成的深圳市企业家投资考察团，在熊建明会长率领下前往新余考察。深圳市深华集团有限公司董事长傅道贵，深圳市赣商康亚投资发展有限公司董事长胡国亮，深圳力威通科技有限公司董事长何祝军，深圳市仰天福酒店管理有限公司董事长黄华，深圳市风达实业有限公司董事长杨绍安，深圳市加美荣昌投资发展有限公司董事长刘国如，深圳市绿源食品有限公司董事长张燕平等参加了此次考察。

中共新余市委书记刘捷亲切会见了考察团一行，新余市委秘书长林愚、国资委主任鄢剑华、商务局局长郭瑞新参加会见。刘捷书记对考察团一行表示热烈的欢迎，介绍了新余的发展情况和投资环境，指出目前已有不少赣商企业返乡创业，期盼更多的赣商企业回归，希望与深圳市江西商会、新余商会进一步加强联系，希望商会多关注新余、宣传新余。

熊建明会长代表考察团感谢刘捷书记和新余市委、市政府对赣商企业家的关心和支持！对太阳能光伏电站项目和新能源汽车相关新兴产业进行了深入交流。各位企业家汇报了各自企业在新余的投资意向或已投资的项目。

考察团一行参观了新余市规划展览馆、亚热带植物园，参观考察了新余市高新区中能电气、领航照明、绿安食品等企业。



中共新余委书记刘捷亲切会见深圳企业家投资考察团一行



深圳市江西商会熊建明会长讲话



参观新余规划展览馆



参观新余高新区企业

泛珠三角赣商联盟会议在深圳召开

6月26日上午，泛珠三角赣商联盟会议（深圳）在深圳大学城北京大学汇丰商学院召开。联盟主席、深圳市江西商会会长、方大集团股份有限公司董事长熊建明，联盟执行主席、四川省江西商会名誉会长聂明锋，联盟副主席、福建省江西商会会长胡连荣，联盟副主席、重庆市江西商会会长余启焕及秘书长聂中华，广东省江西商会常务副会长曾建宁及副会长陈新焱、周健和秘书长邓庆胜，四川省江西商会常务副会长郭筱荆及监事会主席李卫华，厦门市江西商会监事长周水根及副秘书长李小兰，湖北省江西商会秘书长熊炳生，香港赣商联合会秘书长皮燕娟，湖南省江西商会办公室主任刘青苗等20余人出席会议。

会议首先由联盟主席、深圳市江西商会会长熊建明讲话，熊主席对各成员单位百忙中抽空出席会议表示热烈的欢迎和衷心的感谢，介绍了本次联盟会议的相关情况和主要内容。

联盟执行主席、四川省江西商会名誉会长聂明锋对联盟发展情况作了。另外各联盟单位的会长为轮值主席，各单位秘书长为轮值秘书长，时间4~6个月（具体时间由两次会议的时间差决定），提倡活动形式的差异化和多样性。主要功能：感情联络，信息沟通、资源共享、优势互补、项目合作。

会议结束后，北京大学汇丰商学院院长、原北京大学副校长，经济学教授海闻先生现场授课，主讲“经济新常态与创新改革”。联盟会议与会人员和深圳市江西商会会员、团体会员、分会会员近200多人参加了培训。深圳市江西商会副会长祝晓林、刘志方、华芸、吴文俊、吕子汇报，对联盟平台作用和活动重要性作了进一步的阐述，号召各成员单位积极参与，共同促进联盟各成员间的资源整合。

2015年下半年轮值单位、广东省江西商会常务副会长曾建宁代表李平会长完成盟旗交接并发言，分享了参加联盟成立大会和此次会议的感受和下半年相关活动安排，对联盟会议给予高度重视。

各成员单位参会人员分别发言，并经过与会代表的讨论，为保证组织的连贯性和有效性，保持联盟在赣籍企业家群体中较强的影响力，特对联盟的组织机构作出调整如下：联盟主席：熊建明。常务副主席：胡连荣。执行主席：聂明锋。秘书长：皮燕娟。以上人员任期为一届，时间五年。洪、夏阳、何祝军、刘晓清、张东理等参加了培训。



深圳市江西商会会长熊建明讲话



四川省江西商会名誉会长聂明锋发言

下午，会议与会人员参观了深圳光启高等理工研究院和清华大学深圳研究院。光启研究院开创性的开发了Meta-RF电磁调制、超材料、智能光子等一系列革命性的创新技术，充分融合电子信息领域、生物光子领域、数理统计领域等学科的各种先进技术。清华大学深圳研究生院是清华大学和深圳市合作创建的高层次人才培养基地和科技创新基地，直属清华大学，为清华大学唯一的异地办学机构，是清华大学教育改革的试验田和创建世界一流大学的重要组成部分。

此次联盟会议既参加了北京大学理论课程培训，又参观了清华大学和光启研究成果，理论结合实际，使与会人员领略了深圳的科技创新硕果，得到了与会人员的一致好评。



重庆市江西商会会长余启焕发言



福建省江西商会会长胡连荣发言



广东省江西商会常务副会长曾建宁发言





下半年轮值单位广东省江西商会接过联盟旗帜



北京大学汇丰商学院海闻院长现场授课



北京大学汇丰商学院培训现场



参观深圳市光启研究院



参观清华大学深圳研究院



清华大学深圳研究院合影留念

我会协助江西省政府在深圳举办新兴产业推介会

7月16日，江西省人民政府在深圳举办战略性新兴产业合作推介会，江西省政府副省长李贻煌致辞，省政府副秘书长张小平主持会议，省工信委主任胡世忠致推介词，省商务厅副厅长朱元发、省科技厅副厅长卢福财出席推介会，来自深圳、香港的企业家代表共计300余人参加了推介会。深圳市江西商会会长熊建明出席推介会，并作为企业家代表发言。副会长华芸、吕子淇、夏阳等20余企业家出席推介会。



会议现场

李贻煌在致辞中说，战略性新兴产业是新兴科技与新兴产业深度融合的结晶，具有知识技术密集、资源消耗少、成长潜力大、综合效率高等特征，是未来科技产业发展的重要方向。近年来，江西省不断通过建立工作推进机制，出台一系列指导意见，完善产业发展规划，健全政策支持体系等多个方面，不断推动战略性新兴产业发展，并将在强化分类指导、加大资金扶持力度、优化协调服务等方面培育壮大战略性新兴产业。李贻煌表示，深圳作为江西承接产业转移、引进省外资金重要来源地，希望两地继续加强产业对接，加大合作力度，实现互利共赢，共同发展。



江西省副省长李贻煌致辞

深圳市江西商会会长、方大集团股份有限公司董事长熊建明作为企业家代表发言，介绍了深圳市江西商会、方大集团的发展情况和商会会员企业及方大集团返乡投资情况，感谢江西省委、省政府，以及相关地方政府对企业返乡投资给予的大力支持，并将带领商会企业继续在新能源、新材料、文化创意等领域加大在江西省的投资力度，为推进江西省战略性新兴产业发展贡献力量。



深圳市江西商会会长熊建明发言

本次推介会通过前期的广泛接触和洽谈，共达成合作协议、合同的项目135个，总投资739.4亿元，涵盖节能环保、新材料、生物和新医药、先进装备制造、新一代信息技术、锂电与电动汽车、绿色食品等战略性新兴产业。

深圳赣商高尔夫球队举行“裕同杯”双月赛暨与浔商队友谊赛



7月30日，深圳赣商高尔夫球队“裕同杯”双月赛暨赣商队与浔商队友谊赛在深圳西丽高尔夫球会举行！活动由深圳市江西商会主办，深圳市九江商会协办，深圳市裕同包装科技股份有限公司全程赞助，深圳市君豪盛金属材料有限公司、深圳市华洋高尔夫、深圳市观澜众诚高尔夫、深圳市绿安食品有限公司、深圳市盛世天元酒业有限公司、深圳市云甸一号生物科技有限公司、深圳市仁汇健康管理公司、深圳市第一健康医疗管理有限公司、深圳前海浩富商业保理有限公司、京九庐山云雾茶文化传播公司提供礼品支持！

深圳市江西商会副会长、深圳市高尔夫球协会副主席、深圳赣商高尔夫球队队长顾伟，深圳市江西商会副会长、九江商会会长、深圳市裕同包装科技股份有限公司董事长王华君，深圳市江西商会副会长、深圳市高尔夫球协会副主席、深圳赣商高尔夫球队执行队长吴文俊，深圳市江西商会副会长、深圳市高尔夫球协会副主席夏阳，深圳市江西商会副会长刘昊、鹰潭商会会长祝晓林，赣州商会会长张北京，萍乡商会会长刘志方，北京大学汇丰商学院高尔夫球队队长、深圳市山西商会常务副会长景苗军，江西财经大学深圳校友会执行会长杨高宇等领导和嘉宾共65人参加了此次比赛。



▲
深圳市裕同包装科技股份有限公司
董事长王华君在开球仪式上讲话



▲
商会副会长、球队队长顾伟讲话



▲
颁奖现场

球赛全程赞助单位深圳市裕同包装科技股份有限公司董事长王华君讲话中说，感谢江西商会和赣商球队对裕同集团的关心与支持，感谢各位嘉宾和球员的参与和支持，预祝大家取得优异成绩，开心快乐地进行比赛。

颁奖晚宴上，深圳市江西商会副会长、深圳赣商高尔夫球队队长顾伟代表球队感谢全程赞助裕同集团和王华君董事长和各支持单位对赣商球队的大力支持，感谢各位队员一年来积极的参与和支持，号召大家共同努力将球队发展壮大。

参加本次球赛的65位球员经过激烈的角逐，高云峰、徐生、夏阳分别获得总杆冠军季军；刘家辉、陈海波、李江华分别获得净杆冠军季军；陈雅萍获得最近旗杆奖；林虎获得两杆最近洞奖，杨巍获得最远距离奖，尚成敏、杨巍、龙飞等获得五杆洞小鸟奖，江桦获得BB奖。浔商队总杆前15名队员累计总杆1324杆获得团体亚军，赣商队总杆前15名队员累计总杆1276杆夺得团体冠军！



▲
赣商高尔夫球队勇夺团体冠军

深圳市赣州商会召开二届二次会员大会暨首届“赣州籍在深十大杰出青年”颁奖典礼

3月29日，深圳市赣州商会在深圳国汇大酒店召开二届二次会员大会暨首届“赣州籍在深十大杰出青年”颁奖典礼，各界领导、嘉宾和赣州商会会员企业共200余人出席大会，赣州商会长张北京致欢迎词。深圳市江西商会熊建明会长，江西省政府驻深圳办事处刘友龙主任出席大会并致辞。深圳市江西商会常务副会长王德文，副会长吴文俊、梅元生，副秘书长杨淋等应邀出席大会。

熊建明会长说，感谢赣州商会和张北京会长的盛情邀请，在各界领导的指导下，张会长的带领下，广大赣州籍会员的共同努力下，赣州商会取得了可喜的成绩，在新形势下广大赣商企业家要更加团结，适应新常态，把握互联网+时代新机遇，互帮互助，共谋发展。

会上，深圳市赣州商会联合赣州市工商联评选出的赣州籍在深十大杰出青年揭晓，邹茵、袁勇、郭亮、郑辉、刘美卿、黄林、黎海清、赖春华、郭奕涵、崔小荣等获十大杰出青年称号。袁余粮、肖丽、袁景萍、汪小春、欧阳活、钟明松、朱小敏、邝伟正、谢远财等获优秀青年称号。



深圳市赣州商会长张北京致欢迎词



江西省政府驻深圳办事处主任刘友龙致辞



深圳市江西商会熊建明会长致辞

深圳市江西商会工贸物流行业分会一周年庆典圆满成功

5月9日是深圳市江西商会工贸物流行业分会一个大喜的日子，我们迎来了“深圳市江西商会工贸物流行业分会成立一周年庆典晚宴”的隆重举行。此次是由深圳市江西商会工贸物流行业分会主办，东莞市厚道文化传播有限公司全程策划的周年庆典。来自深圳200多名江西籍及商会领导、嘉宾、媒体齐聚深圳平湖“华南城维也纳会议中心”，共同见证了这一值得纪念的历史时刻。

晚上19时，主持人宣布深圳市江西商会工贸物流行业分会晚宴正式开始。并宣读了本次大会赞助单位及到场嘉宾名单。

大会首先由工贸物流行业分会会长华芸致辞，她说：“首先对各位领导、嘉宾、乡亲、会亲的到来表示热诚的欢迎，并向长期以来关心、支持我会发展的各位领导和朋友们表示崇高的敬意和衷心的感谢。要发展商会，就得要有一颗奉献的心，她希望大家多为商会出谋划策，多帮会员解决难事，有众多乡贤的鞭策和鼓舞，有广大会员的理解及信任，本着江西人“敢想、敢闯、敢干”的精神，全心全意为会员服务，为实现“搭平台、配资源、办实事”的商会理念做出自己不懈的努力。



华会长讲话结束后，大家对华会长的讲话报以热烈的掌声，纷纷表示支持很肯定。接着，商会秘书长鄢雄做工作报告。鄢雄说到：“商会做了大量的工作，也取得了一定的成绩。但也还存在一些不足，我们会立足创办目标，坚定办会理念，把握服务大局，真正为会员谋发展，求突破。我们坚信在各级领导的关心和支持下，在华会长的带领下，大家同心协力，携手共进。

最后，深圳市江西商会工贸物流行业分会副会长艾林做商会财务报告。艾林表示：“商会积极履行职责，对商会理事会的会务、管理和财务等工作进行监督，并及时向理事会会议报告审议结果。并表示在接下来的工作中，将一如既往地，对商会的日常财务开支实行监督管理，努力维护商会领导班子的团结和会员的合法权益。做好沟通协调、监督管理的作用”。

晚宴期间，商会所有副会长以上人员为了庆祝商会一周年晚宴取得圆满成功，集体走上台前和在场嘉宾共同举杯庆祝这一激动人心时刻，把大会推向高潮。

同时举行授牌仪式，为答谢大家对商会的支持和肯定，大会上还安排了几轮丰富的抽奖和歌舞表演活动，也同样成了晚宴上的一大亮点。

为答谢大家光临本次庆典晚宴，华芸会长及商会领导举杯，共同庆祝深圳市江西商会工贸物流行业分会成立一周年庆典。

今天注定是个难忘的夜晚，晚宴圆满结束后，大家一起合唱了《明天会更好》。我们相信，深圳市江西商会工贸物流行业分会在华会长的带领下，围绕“携手同心、发展共赢”的宗旨，协调行业关系，促进行业团结，加强行业合作，提高行业核心竞争力，深圳市江西商会工贸物流行业分会的明天会更加美好。



深圳市景德镇商会五周年庆典活动圆满成功

五月，欢庆过劳动者的汗水，纪念过青春沸腾的历史，回味过温馨淳淳的母爱，也迎来了我们深圳市景德镇商会五周年庆典，庆典活动于 2015 年 5 月 29 日在深圳龙华新区港湾宴会厅酒店如期举行。

庆典活动开始前，5 月 29 日下午商会在港湾宴会厅会议室召开了深圳市景德镇商会第二届第三次理事会。秘书长刘玮主持理事会议，会议上由监事长王庆丰审核、汇报了 2014 年财务报告、年度审计报告；由出席的企业家举手表决甄选增加的常务副会长、副会长、理事人选；同时通过差额选举产生了 5 名获奖的优秀企业家。

深圳市景德镇商会五周年庆典活动，则在 18：30 由景德镇籍的香港卫视主持人谭震上场拉开序幕。出席庆典活动的嘉宾有：原江西省副省长原深圳市市长 郑良玉；景德镇市市委常委副市长 刘文华；原深圳市政协副主席深圳企业联合会执行会长吴井田；国证监会驻深圳专员办专员 彭镇华；华融证券党委书记 祝献忠；景德镇市高新区管委会主任张良华；原深圳市机关事务局局长程光亮；中国航天动力设计研究院院长葛成；

以及景德镇各县、市、区主要领导，景德镇籍各异地商会（昆明景德镇商会、厦门景德镇商会、上海景德镇商会、广州景德镇商会、江苏景德镇商会）及来自深圳市的各兄弟商会及友好商会会长和秘书长。

活动正式开始，深圳市景德镇商会会长江辉致词，会长回顾了过往 5 年共同经历的辛酸苦辣，同时从商会会员团队的发展壮大、提升企业家个人和企业综合能力、加强企业家自身健康建设、进一步弘扬景德镇陶瓷文化、响应深圳金融改革和大力发展金融的政策等五个方面做了简述并号召更多企业家参与商会活动、景商财富公司项目。



原深圳市市长郑良玉讲话



原深圳市机关事务局局长程光亮讲话

随后，分别邀请原江西省副省长原深圳市市长郑良玉、景德镇市市委常委副市长刘文华、名誉会长原深圳市政协副主席 - 深圳企业联合会执行会长吴井田、名誉会长原深圳市机关事务局副局长程光亮，四位嘉宾做了精彩致词。

接下来，秘书长刘玮作 2014 年 5 月~2015 年 5 月工作汇报、2015 年工作计划，概述了过往一年，商会内部工作“条块”结合、分工明确、密切协作，打造了一支强有力的商会领导队伍，我们商会与企业家携手共进、勇于开拓，提升了各项服务，也列举了商会领导和一批企业家在过往一年中的突出事迹等。



签约仪式

庆典活动中由名誉会长：余晴、洪永文、赵发、彭镇华、胡联全，为荣获“2014 年度爱心公益奖”的五名企业家颁奖；由商会顾问：万贵华、孙敏、吴涵渠、罗陆一为新入会成员单位颁发牌匾；并一起合影留念。

深圳市景德镇商会不仅有传播景德镇陶瓷艺术的展厅，现在还有独特的造血机构 ---- 深圳市前海景商财富投资管理有限公司，该公司总经理系商会副会长刘淑珍，其在会议上表示前海景商财富公司是属于全体会员的一个金融服务、为商会创收的平台，为会员提供量身定制的金融服务，同时也以金融为纽带，抱团发展，让

更多有优势有潜力的内部企业上市。

为此，商会引入外部力量，与外界具有影响力的机构正式签订战略合作协议，他们分别是：中国航天动力研究院、深圳市民生银行、广东清远仲裁中心、深圳市华融证券、景德镇市农商行、锦龙集团、亚太联合会基金。

让我们举起酒杯，为深圳市景德镇商会五周年庆祝、一起喝彩，干杯！我们信心百倍，我们有高瞻远瞩的办会宗旨、有开放包容的办会思路、有团结务实的会员团队；我们相信，深圳市景德镇商会一定不负众望、奋发有为、一定会稳健、快速发展，共创更加美好的明天，为深圳、景德镇两地的经济发展做出更加积极的贡献。

深圳市上饶商会邀请专家解读两会热点



2015年3月21日下午，深圳市上饶商会特邀深圳市委政策研究室、市改革办公室江社安书记解读全国两会传递的中国改革发展新动向，深圳政府的新思路，活动在会员单位——深圳市才智培训中心举行。

陈新会长陪同江社安书记准时进入会场，顿时响起掌声一片。首先，陈新会长对江书记心系家乡、支持商会，在百忙之中为企业解读两会热点，及此次开展活动的地点给予高度肯定。同时希望企业家们通过这种交流和学习，共同提高，共同发展。



▲ 深圳市上饶商会会长陈新讲话

江社安书记从两会的重要性、“新常态”下的政府工作报告和深圳未来的发展动向与新的机遇三个方面诠释了为什么说2015年是改革的关键之年、本次政府工作报告“新常态”的理念、深圳的发展动向有哪些和我们的工作生活息息相关等内容。重点解读了宏观政策取向对投资行业、外贸行业的指导方向；创新驱动、大众创业、大众创新对小微企业的扶持，如何跨界如何资源整合；政府求真务实的目标任务；开展股权众筹的试点；证券市场“上市公司注册制”；“互联网+”概念；减政放权等大家关心的话题。在提问环节江书记认真听取了企业提出的自身问题并一一解答。

最后，陈新会长指出：商会在“新常态”下的工作重点应该是及时地为会员企业传递政府的发展方向及规划，帮助企业发现新的商机，帮助企业提前布局；帮助企业在转型、整合、升级、跨界等活动中做好对接服务

会后，江社新书记、陈新会长和参会企业互换名片，签名、合影留念。本次活动有深圳市上饶商会主办，深圳市贵州商会、深圳市江西商会、深圳市景德镇商会、深圳市新余商会参与，到会60多位企业家参加。



▲ 活动现场

深圳市宜春商会回乡考察活动取得圆满成功

情系家乡，共谋发展。2015年5月17日，深圳市宜春商会考察团一行30人在商会会长肖水龙带领下回乡进行投资考察。宜春市委常委副市长陈宏、副市长王亚联、宜春经济开发区主要负责人会见了考察团一行。

商会考察了宜春经济技术开发区主推的四大产业：锂电、机电、医药、材料等产业，考察之后并举行了座谈会，会上考察团详细了解了宜春近几年的经济发展和工业企业状况，并就宜春市项目建设、交通发展、政策环境、劳动力资源、教育医疗等方面进行了详细咨询。商会成员纷纷表示家乡的变化让他们感到欣慰，看到希望，希望能够抓住工业兴市战略的机会回乡投资，为家乡的建设贡献力量。



▲ 考察团合影

为回报家乡，我会会长肖水龙特邀请国信证券公司场外市场部总经理鲁先德先生、深圳市国富源投资管理有限责任公司高级投资经理梁佳先生亲赴宜春，在考察结束后为开发区企业义务讲课，课题围绕“创业投资、新三板和股权众筹”领域展开，开发区企业总经理、财务总监等企业高管近百人参加培训，共同学习探讨！

5月15日，宜春市天台镇一位年仅十几岁的孤儿王妹子身患结核无钱医治的消息传到深圳，深圳市宜春商会了解事实情况后，立即通过商会微信公众平台在商会成员中发起了一场救治“结核孤儿王妹子”的爱心捐助接力行动。截至5月17日仅2日时间，深圳市宜春商会共有几十位乡友捐献爱心款共计6万多元。借此回乡考察时机将爱心款交给了结核孤儿王妹子亲人手上，心怀感恩之心的王妹子以锦旗的形式向商会众多爱心人士表达了谢意。祝愿王妹子能够早日康复，健康成长！

回乡考察活动圆满结束，此次回乡考察为商会和宜春众企业共同发展奠定了基础，为两地企业的团结互助、紧密合作贡献了力量。同时也非常感谢大家一直以来对商会的关注与支持，商会将一如既往坚持“凝聚乡友、互助互助、丰盛人生、回报家乡”的商会宗旨，为大家构建一个完善的信息交流和商务合作的台。



▲ 捐赠仪式

“姜昆丁忠兵书画展”在深圳隆重展出



7月17日上午，“姜昆丁忠兵书画展”在深圳罗湖美术馆开展。鹰潭市委宣传部家协会唐大进主席、深圳市青年企业家联合会会长曹阳先生、深圳市江西商会副会长徐平、吴文峻、刘志方、夏阳、深圳市鹰潭商会会长祝晓林、深圳市华好物副部长刘建平先生、深圳市美协主席、关山月美术馆馆长陈湘波先生、深圳市书法业管理有限公司罗小平总经理等嘉宾参加开幕式剪彩、致辞，祝晓林会长宣布画展开幕。本次书画展由深圳市鹰潭商会主办、深圳市青企联、深圳市江西商会等协办，共展出姜昆30幅书法作品、丁忠兵88幅中国画作品，展出时间为2015年7月17日至24日。

姜昆，随和、平易近人，一出场即受到大家的热烈欢迎。此次，姜昆先生和丁忠兵书画联展，是书画艺术家又一次精诚合作，更体现了姜昆先生的至情、至性之大美。

姜昆，当代知名艺术家，多才多艺，频频涉足影视及书画界。从艺几十年，创作和表演了上百段相声作品。《如此照相》、《特大新闻》等大批作品，在国内及海外华人中间引起巨大反响。除了相声艺术，姜昆的书法也是相当有造诣，他的字也越来越受到人们的喜爱。

姜昆先生的父亲姜祖禹是书法家，从小受父亲的影响，姜昆对传统书法临池不辍，特别是王羲之、欧阳询、颜真卿等古代书法名家字帖用工甚勤，尤其对明代文征明的书法情有独钟，得清秀、典雅之气。同时，还广收博取，向当代书法名家沈鹏、欧阳中石、张海等请教，并融入自己的书法创作之中。尤为难得的是，姜昆是性情中人，他的书法并不拘泥师仿古人，还是随缘乐书，心灵笔动，写出自己独特的气韵。他的书法一如其相声一般，不拿腔捏调、无病呻吟，若行云流水，雅风和韵。



姜昆老师讲话

丁忠兵，号石崖山人、斋号住秋斋，就读于南开大学东方艺术系中国画专业，师从著名画家范曾、陈玉圃，杜滋龄先生。书画艺术，在“写”和“画”的过程中，已在修行，更是“净心”和“自悟”的修炼。丁忠兵“师古法”，“有新意”，书法尤善小楷，其“净、静”之气扑面而来，其小楷作品问鼎兰亭奖。丁忠兵的山水、花鸟、人物画作品，静穆清雅，意境深远。其山水画代表作《龙虎山》特种邮票，将龙虎山道教文化和丹山碧水的自然风光相融，表现了人文和山水的和谐统一。

姜昆的书法作品以生动形象、诙谐幽默的笔墨线条和文字造型展现，丁忠兵的山水、花鸟、人物画作品，静穆清雅，意境深远。他们这次在深圳的合作是书画艺术界极佳的合作楷模，更是为深圳营造了求学问道、崇尚艺术的良好风尚。

姜昆常说，自己练书法，不是为了做一位书法家，而是为了“去浮躁”，为了更好的静下心来，去观察生活，体验生活，从而去发展自己的相声艺术，使自己永葆艺术青春。看姜昆书法要从情、意、趣上去理解，因为他的作品更大程度上有着自己对艺术的独特理解，更多的是从传达情感的角度去创作，他的艺术是真实的、极富有感染力的。丁忠兵能够在人心浮躁的社会环境下，潜心创作，勤耕笔头，书画兼修，实属难能可贵。

深圳在全国率先实施“文化立市”战略，确立“以文化定输赢”的发展新路径后，先后提出了“拼文化”、“实现市民文化权利”、“提升城市文化软实力”、“打造创新型、智慧型、力量型城市文化”等一系列创新理念，有效引导了改革实践。目前深圳已衍生了一系列文化品牌：文博季、读书月、社会科学普及周、市民文化大讲堂、创意十二月……深圳正在形成一个较为完整的文化链条。

深圳的公共文化服务体系鼓励着每位市民的参与，不仅吸引他们欣赏和享受文化艺术，而且激发市民和外来建设者的创造性，鼓励文化创作主体的多元化，让这座城市迸发出更具活力的文化新意义。同时也吸引更多的艺术家前来展示他们的作品，与深圳市民分享。

“姜昆丁忠兵书画展”本次在深圳的展出，不仅体现出深圳的文化内核既是包容的，更是开放的。有了越来越多的艺术家在深圳继承和弘扬优秀的传统文化，深圳也必将从文化立市早日做到文化强市。

出席的嘉宾还有：深圳市美协主席、关山月美术馆馆长陈湘波先生、深圳曲艺家协会吴金富主席、深圳市罗湖区委宣传部副部长、文化体育局局长李少民先生、深圳市罗湖区美术家协会会长曹剑新先生、深圳市罗湖区文学艺术界联合会主席戴素霞女士、深圳市鹰潭商会常务副会长吴晓明先生、深圳市鹰潭商会常务副会长黄安英先生、中国社会经济决策咨询中心广东省分中心主任辜卢密先生、中国商协会服务工作委员会常务副主任王桐先生、中国商协会创新研究院执行院长蒋健才先生、中国商协会创新发展高峰论坛组委会秘书长李文斌先生、深圳市电子商会商会江红辉会长等。



合影留念

深圳市兴国商会庆典大会圆满召开

2014年10月16日，深圳市兴国商会经深圳市民政局批准成立。为庆祝深圳市兴国商会成立，2014年11月22日上午十时，在深圳市人民大厦深圳厅召开了隆重的庆典大会。

兴国县政协副主席、县委统战部部长钟贺雄先生、兴国县人大常委会副主任黄青先生、兴国县人民政府驻深圳办事处主任欧阳金明先生、全国人大深圳培训中心、深圳市人大培训中心主任高斌先生、深圳市委组织部机关工委书记王佩航先生、深圳市委兴国商会高级顾问田爱民女士、刘扬名、谢军生、曾庆明、王昌逵先生及深圳市兴国商会会长郑辉先生、副会长、理事、监事、会员以及社会各界人士共三百余人出席了大会。



大会在模范兴国精彩影像及优美的兴国山歌歌声中拉开了帷幕，首先，由兴国县政协副主席、县委统战部部长钟贺雄先生代表兴国县委、县人民政府对深圳市兴国商会的成立表示热烈的祝贺，对深圳市兴国商会的明天寄予了殷切的期望。而后，郑辉会长代表深圳市兴国商会欢迎各位来宾的到来表示热烈的欢迎、对各级领导及社会各界人士给予商会的关心和帮助表示衷心的感谢。同时，郑辉会长表达了未来商会规范管理、建章立制、努力将商会打造成会员之家、优秀商会的决心。萧文全秘书长则回顾了商会从申请到登记成立的历程，对大家给予商会的帮助表示衷心的感谢。萧文全秘书长并代表秘书处对商会新一年的工作作了详细的安排。

会上，钟贺雄先生、郑辉会长共同为商会揭牌。刘扬名先生及会员代表均作了精彩的发言。

下午二时，庆典大会圆满结束。



深圳市瑞金商会成立庆典大会隆重举行



2014年12月13日，深圳市瑞金商会成立庆典大会在深圳好日子马可李罗酒店隆重举行。深圳市有关领导，瑞金市市委副书记韩相云，瑞金市副市长范秀刚，瑞金市人大副主任朱建军，瑞金市协政主席彭强，瑞金市工商业联合会主席陈殷鸿，深圳市江西商会会长熊建明，深圳市赣州商会会长张北京，赣州市有关驻深单位，商会名誉顾问和兄弟商会社团嘉宾代表，有关媒体及瑞金商会企业家，各界瑞金乡贤代表700多人出席了庆典大会。

当大会主持人宣读深圳市民政局关于批准成立深圳市瑞金商会的批复后，全场响起了热烈的掌声。

瑞金市市委副书记韩相云致辞，勉励在深乡贤在瑞金商会的带领下，团结一致，继续努力，将企业做强做大，同时也鼓励大家多与家乡联系，为家乡的发展贡献力量。东莞市瑞金商会为商会题词“商道酬信”表示祝贺。

大会颁发了商会顾问及商会领导班子成员任职证书，瑞金商会创会会员企业10家，分布在深圳各区，涉及10多个行业。经商会第一届第一次会员大会选举会长1人，副会长10人。选举深圳市金流光电技术有限公司董事长朱东亮先生为首届深圳市瑞金会会长，深圳市皓磊实业有限公司总经理黄皓先生等10位为副会长，谢东海先生为秘书长，廖勇辉先生为执行秘书长。

会长朱东亮致辞，感谢深圳和家乡等各级领导对商会成立的大力支持以及各会员单位所做的努力和无私奉献；感谢各位乡贤的大力支持和帮助。伴随着深圳的改革开放和发展，众多瑞金籍有志之士南下深圳，在这里奋斗、拼搏，兴业安家，已经在各行各业涌现出一大批业界翘楚。目前据不完全统计瑞金籍企业有数百家，在深的瑞金籍人士2000多人，其中很多都是优秀企业家和成功人士。商会是以瑞金籍人士在深圳的企业、瑞金籍在深工商企业界人士为主体的社团组织。主要建会目的是为瑞金籍企业和各界瑞金乡贤提供服务，建立企业与企业之间的联系，搭建交流平台，资源共享，加强合作，抱团发展；弘扬红都人艰苦创业的精神，树立良好的瑞商企业形象，促进深圳与家乡瑞金两地经济文化交流，更好地为深圳和瑞金两地的经济发展和社会进步做出贡献。商会将秉承“携手创未来，诚信铸辉煌”的办会宗旨，弘扬爱国爱家主旋律，传递正能量，本着感恩之心，团结实干，努力把商会建设成为团结的商会，智慧的商会，高效的商会，可持续发展的商会。

大会当晚还为大家呈现了商会自导自演的文艺节目。魅力四射的水鼓，激情澎湃的合唱，悠扬的山歌，律动的舞蹈，节目形式多样，丰富多彩，气氛热烈，洋溢着乡情温暖，展现了红都特色，展现了瑞商风采。

举杯叙乡情，携手谋发展。

大会在欢快的气氛下圆满完成了各项议程，举办得非常成功。

深圳市吉水商会举行成立庆典大会

1月18日，深圳市吉水商会成立大会庆典在深圳市龙华的龙泉酒店举行。在2015年新年之际和羊年即将到来的喜庆时候，300余吉水籍在鹏创业人员欢聚一堂，欢声笑语，盛况空前。

18日的龙泉酒店彩旗飘扬，歌声阵阵。会场上，银幕滚动播放了介绍吉水的风光片和人文历史的画面，并配有悠扬的吉水地方色彩的欢快曲调。上午11时，大会在雄壮的国歌声中拉开序幕。

首先，大会主持人宣读了吉水县委、县政府、县人大、县政协发来的贺信。商会会长夏侯早令在热烈的掌声中致辞。他说：商会是吉水乡友交流感情的纽带，是互相帮助的平台；今后，商会将尽一切可能为大家服务。新一届商会将是一个团结的商会，廉洁的商会，务实的商会。他希望在座各位乡贤共同努力，开闢商会工作新局面。商会工作人员也将尽职尽责，敢于担当，四年后向各位交出一份满意的答卷。接着，江西省政府驻深圳办事处负责人也在会上讲话，他代表省驻深办，对吉水商会的成立表示热烈的祝贺，相信新一届商会领导班子，一定会带领商会全体会员，取得一流的成绩，成为全省县级商会的模范。随后，新上任的商会监事长欧阳富生，会员代表吴以贵，也先后发言。

会上，还举行了会长、秘书长、常务副会长、监事长、副会长的授牌仪式。



出席大会的还有江西省政府驻深圳办事处业务处处长、深圳市江西商会副会长徐平，深圳市江西商会副秘书长杨淋，吉安市驻深圳办事处主任刘亚东，吉安市商会及各兄弟商会的负责人和代表。深圳市、龙岗区、坂田街道有关部门的负责同志和代表。商会顾问、省市新闻界和文化界的朋友也应邀出席了大会。



深圳市婺源商会成立大会



大合照

7月5日，深圳市婺源商会成立庆典在深圳市四季大酒店隆重举行。婺源是坐落在江西东北部的一座江南小镇，素有“书乡”、“茶乡”之称，是全国著名的文化与生态旅游县，被外界誉为“中国最美的乡村”。婺源不仅生态优美，物产丰富，并且自古文风鼎盛，人杰地灵，是鸿儒朱熹的故里、铁路工程师詹天佑的桑梓、著名学者金庸的祖籍地。

庆典上，婺源县县长为深圳市婺源商会首届会长和深圳市婺源商会执行会长颁发任职证书，随后深圳市婺源商会长与执行会长为监事长、秘书长、常务副会长、副会长、理事颁发任职证书。据了解，深圳市婺源商会是在今年5月经深圳市民政局批准登记注册的独立社团法人组织；首届一次会员代表大会选举赖进发为会长，创会会员100多家。

江西省人大财经委副主任委员、省工商联副主席谭文英在致辞中除了向深圳市婺源商会的成立表示热烈祝贺外，还表示：深圳市婺源商会作为江西在外的商会之一，要加强商会建设，建立科学规范的法人治理结构，致力于发展壮大商会力量；更要发挥商会作用，为商会会员办实事，为深婺两地政府搭建桥梁，促进两地经济合作和共同发展。

此外，婺源县委副书记、县政府县长费长辉；婺源县政协副主席、县委统战部部长程红亮；婺源县工商联主席、县总商会会长江金盛；上饶市工商联主席、市总商会会长余效忠；江西省人大财经委副主任委员、省工商联副主席谭文英等嘉宾出席了本次成立庆典大会。



启动仪式

方大集团 20MWp 光伏发电项目在江西萍乡开工建设

5月28日，方大集团股份有限公司一座20MWp分布式光伏发电项目在江西省萍乡市芦溪县正式开工建设，计划于今年10月并网发电。萍乡市能源局领导、方大集团副总裁、方大新能源公司总经理王胜国等出席了开工仪式。该项目由方大集团全资二级子公司萍乡市方大芦新新能源有限公司建设。

该项目具有显著的环境效益和经济效益。项目建成后可实现年均发电量约1736万度，年可节约标准煤约5730吨、减少二氧化碳排放量约14136吨、减少二氧化硫排放量约107吨、减少氮氧化物排放量约36吨，为萍乡市的节能减排、环境保护起到积极的作用。

萍乡市是江西省较早建设太阳能光伏电站的地区，有较好的太阳能产业链和大力发展太阳能光伏电站的条件。该项目的建设，符合国家政策导向，既不影响环境，又不消耗能源，对当地优化能源结构、促进节能减排，带动有效投资具有十分重要的现实意义。项目并网发电后，将形成方大集团新的利润增长点，推动公司可持续快速发展。

此前，方大集团另一座位于广东东莞的太阳能光伏屋面电站也已开工建设。随着方大集团太阳能光伏产业战略计划的全面实施，太阳能光伏产业将会给方大集团带来较稳定的收入，将对方大集团未来收入、利润构成产生重大积极影响。

太阳能是地球上最丰富、无处不在、取之不尽、用之不竭的能源。太阳能光伏作为零排放、零消耗、清洁、安全的能源，具有广阔的发展前途。经过三十多年经济的高速发展，我国的能源消费大幅增长，中国已成为能源消费大国，本身煤炭、石油、天然气等产量远不能满足经济发展对能源的需求，发展新能源产业是中国经济发展战略的迫切需求，太阳能光伏已成为国家鼓励 and 大力扶持的产业。



▲ 开工仪式

清华与航盛共建产学研结合体系创新

深圳市航盛电子股份有限公司（以下简称航盛）与清华大学以及美国加州大学伯克利学院的战略合作，就是以市场为导向、走产学研结合、产品开发、人才培养、决策咨询、战略规划为主要内容的体系创新。

一、技术创新合作结硕果

在技术创新上，航盛与清华实施了“原始创新”、“集成创新”、“引进消化吸收再创新”，并不断探索，推出成果，形成了独具特色的联合创新模式。

航盛早在2000年就开始和清华大学合作，共同为哈飞汽车开发车身电子ECU，量产后为当时哈飞汽车配套替代进口产品成本降低了三分之二。在技术上进行了创新，天线性能提升，成本更低，为此，受到国家级项目支持。航盛在发展过程中，不断地与清华大学开展着项目合作，并共同承接了“车辆道路安全信息感知增强及危险预警系统”等国家863项目。

为了迎接“大、智、移、云”（即大数据、智能化、移动互联网、云计算）时代的挑战，航盛密切与清华大学深圳研究生院、清华-伯克利深圳学院进行战略合作，推进更多更广的技术创新。通过产学研相结合，在自主创新和资源整合的基础上，逐步掌握核心技术，实现由“技术追随”到“技术引领”的跨越式发展。2014年11月，航盛与清华大学深圳研究院完成高层互访，并邀请加州大学伯克利分校领导现场考察交流，迅速达成全面战略合作协议，将与航盛在视频处理、自动控制、新能源方面进行产学研合作，在相关技术和产业领域的发展，互通有无、优势互补。航盛与清华计划将共建汽车电子领域国家级工程中心，打造快速产业化能力，实现信息化智能制造。



▲ 清华大学深圳研究生院康飞宇院长（左五）访问航盛



▲ 加州大学伯克利分校光电纳米技术研究中心主任 Connie Chang-Hasnain（中）访问航盛

二、按需培养人才展未来

在航盛与清华的合作中，人才培养是关键项目，航盛在这方面受益很大。首先，航盛经营领导团队中就有五位是清华大学经管学院MBA学员，先后于2002年前后毕业，为公司的发展起到了中流砥柱的作用。其次，联合开办控制工程硕士班。汽车电子是汽车技术发展的关键和核心技术，是国家新兴战略产业的重要内容，为了让中国汽车由大国变成强国，为了发展新能源汽车的电池、电机、动力总成控制系统及发展互联网、北斗等新技术需求，航盛大力培养控制工程硕士人才。2015年3月，清华大学深圳研究生院在国内首创控制工程在职硕士班，课程内容根据航盛智能驾驶和车联网产品发展方向进行契合设置，清华也调集了信息、自动化等学科的骨干力量，以技术和项目合作为先导，充分发挥市场的引导和技术力量的支撑作用，开创了在职工程硕士班联合办学的新模式，其中逾三分之二学员为航盛在职员工。再次，联合做好博士后科研工作站管理工作。在深圳成立的清华—伯克利深圳学院，将于今年9月面向全球招生。航盛作为目前国内汽车电子行业第一家也是唯一一家国家认定企业技术中心及博士后科研工作站，将成为该院的实习基地。



▲ 航盛与清华-伯克利学院签署战略合作协议

三、战略规划引领新发展

航盛公司非常重视战略发展规划，践行从“机会成功”向“战略成功”的转型升级。中国汽车工业协会在十一、十二的汽车电子行业五年规划都是责成航盛主笔起草的，中国工业与信息化部成立之初，为进一步研究汽车电子行业发展，就《中国汽车电子的现状、问题和建议》也交由航盛主笔。为搞好行业规划和航盛公司规划，2006年7月，清华大学汽车学院原系主任钱振为教授和现任院长李克强组织了从清华毕业、分布在各大车厂的领导和专家来到航盛，如东风汽车集团马跃总经理、总工程师宋延光，一汽大众总经理林敢为，上汽集团陈廷越副总经理，中国重型汽车集团潜学尧副总经理，中国汽车技术研究中心副主任冯超等一行人，同来的还有郭孔辉、钟志华院士，对航盛的规划提出意见，同时也对深圳市汽车电子发展规划提出建议。航盛与清华大学多年产品项目合作、人才培养，得益于清华大学校领导支持，清华大学党委书记、校长都到过航盛，支持这种体系创新，也请航盛总裁杨洪到清华为学生做过演讲。航盛与清华战略合作，对航盛成为世界级、国际化的汽车电子优秀企业将在今后起到更大作用。

汽车电子是汽车技术发展的关键核心技术，汽车70%的创新来自汽车电子。但中国汽车电子核心技术多被外国掌握，在汽车电子销售收入排名前10家中，只有航盛一家名列其中，无怪乎有人说“中国汽车电子到了要唱国歌的时候了”。这就使清华与航盛战略合作更重要，责任也更重大。希望这种合作创新体系，催生更多更好的质量效益，尽快赶上和超过世界先进水平。

勤恳耕耘 12 载荣誉满身 汇鑫科技再启征程

深圳市汇鑫科技股份有限公司（以下简称：汇鑫科技）于2003年3月18日创立，是专业的电子商务解决方案及运营服务提供商 since2003，致力于为企业构建消费者社区，提供物联网解决方案（包括PC端网站、移动端网站建设，App开发及微信公众号的二次开发）与工业4.0解决方案，汇鑫还为企业量身打造标准化的产品：263云通信（企业邮箱）、E8轻电商型品牌云官网、E6云商城、云营销、云社区等，助力不同规模类型的企业快速发展腾飞。

汇鑫科技秉持着让企业的电子商务更简单的经营理念，积极践行多面向性均衡发展的目标，从创立之初的籍籍无名，到现在享誉业界的功成名就，成为华为云服务核心战略合作伙伴、263云通信（企业邮箱）长期战略合作伙伴、中国企业管理协会战略合作伙伴、用友集团电子商务解决方案战略合作伙伴。



▲ 汇鑫科技董事长兼 CEO 段鑫

汇鑫科技创始人，现任董事长兼 CEO 段鑫表示，在公司成立之初的一段时间，汇鑫科技的实力尚未得到认可，获得订单需要付出较于同行企业数倍的努力。尤其当时非典横行，公司签单就变得更为困难，作为创始人的段鑫只能“半管理半业务”地亲自上阵为公司谈单拉生意。功夫不负有心人，凭借着从父母继承而来的坚韧与坚持，段鑫带领公司业务团队挺过了那个“寒冬”，随后公司业务蒸蒸日上，曾经一度将主营产品263云通信（企业邮箱）做到企业邮箱总市场份额51.3%的佳绩。

经过这些年的发展，汇鑫科技的电子商务解决方案服务体系更加完善、成熟，针对不同企业客户的差异化需求研究的更加深入、彻底，在银行、制造、物流、零售、进出口贸易、房地产、家居、政府等行业积累了丰富的经验。近期推出的为“以B2B业务为核心的中小企”打造的“E8轻电商型品牌云官网”产品，帮助中小企业解决网络服务平台搭建难、运营推广难、客户后期维护难等问题，产品采用响应式网页设计、HTML5及CSS3技术，能满足电脑、微信、手机、平板等多终端的访问需求，与华为云的战略合作，让企业网站达到极速、安全、流畅的浏览体验，同时保障企业核心数据更安全、更稳定。此外，“E8轻电商型品牌云官网”还具有强大的营销推广功能，能利用汇鑫科技特有的搜索引擎对接系统，快速与国内外上千家知名B2B、B2C网站“无缝对接”，实现“一键推广”的高效运营效果。

勤恳耕耘 12 载，汇鑫科技收获了非常多一路支持前行的客户伙伴，数不胜数的典型成功案例，有从定制化解决方案中获益的银行业客户中国工商银行、中国农业银行，打造电子商城平台的赛格集团，打造跨境电商平台的米够网，E8 轻电商型品牌云官网典型客户融通天下，以及 263 云通信（企业邮箱）产品客户创新投资。

目前，汇鑫科技产品线已全面覆盖互联网金融体系、电子商务解决方案体系、管理体系等多个领域，作为汇鑫科技 2015 年重头戏大型用户服务平台“汇鑫社区”的打造筹建工作也在紧锣密鼓的开展中。汇鑫科技已拥有 12 项产品专利，被评定为国家级高新技术企业，获得国际 CMMI3 认证。

近年来资本市场异常火爆，其中也不乏资本助力企业实现跨越式发展的案例。尽管汇鑫科技业绩稳步增长并在业界已是领头羊的地位，但借助外部资本实现更快、多维度发展是每一个“汇鑫人”的心中大事。汇鑫科技 CEO 段鑫表示：“进入资本市场后，将有利于汇鑫科技进一步建立更为规范的经营管理机制，优化公司治理结构与融资途径。汇鑫科技将会步入更快、更稳、更为透明的发展纪元，这对我们而言意义非凡。”

对于未来的汇鑫科技而言，专业的电子商务解决方案及运营服务提供商的发展定位将得到更深层次、多头齐发的良好体现。企业一方面稳固已有产品服务格局，另一方面积极践行新型发展模式，并在外部资本的正面触发下，达到前所未有的发展高度。

雾霾“核武器” 嘉巢智能蒸汽发生器系统



▲ 深圳市三能新能源技术有限公司 CEO 黄和炉

工业锅炉尤其是燃煤、燃油、燃气锅炉，一直是雾霾的首要元凶，加强燃煤、燃油、燃气锅炉的大气污染治理已是当务之急。

日前记者采访了社会资深环境保护专家、深圳市江西商会会员、江西省广东省特种设备行业协会理事会员单位、嘉巢智能蒸汽发生器系统发明人，深圳市三能新能源技术有限公司 CEO 黄和炉；

一、工业锅炉排放是雾霾主要元凶

工业锅炉是重要的能源转换设备及热能动力设备，也是能源消费大户和重要的大气污染源。广泛应用于工厂动力、建筑采暖、人民生活等各个方面，需要量很大。近年来，我国工业锅炉产品年产量基本保持在 2 ~ 3 万台，7 ~ 8.5 万蒸吨。截止 2014 年底，我国在用燃煤工业锅炉超过 50 万台，总容量达到 200 万蒸吨年消耗原煤约 10 亿吨，。我国燃煤工业锅炉整体能效水平较低，其运行效率比国际先进水平低 15 个百分点左右。同时燃煤工业锅炉污染物排放强度较大，是重要的污染源。工业领域煤炭消耗量大的领域分别为焦化、煤化工、工业锅炉、工业炉窑，以上 4 个耗煤重点领域煤炭消耗量占工业煤炭消耗量的 95%，烟粉尘、二氧化硫、氮氧化物排放量分别约占全国排放量的 36%、45%、24%。近年来，我国出现大范围、长时间严重雾霾天气、与燃煤工业锅炉区域高强度、低空排放的特点有关。

虽然很多锅炉制造企业投入大量资金解决高效节能的锅炉新品，但不能根本解决燃煤、燃油、燃气及生物质燃料锅炉“零排放”的问题。

二、电能替代是治霾的重要措施

电能替代，就是“以电代煤、以电代油，以电代气”，把工业锅炉、居民取暖炊具等用煤、用油、用气改为用电，减少直接燃煤、燃油、燃气排放污染；大力发展电力锅炉，减少煤炭、石油、天然气依赖。

黄和炉指出，电能的经济效率是石油的 3.2 倍，煤炭的 17.27 倍，“电能替代”已取得初步成效，但由于前期资金投入大，缺乏配套的技改资金以及电价支持政策，希望政府能够出台更多的激励政策，支持中小微企业以及其他分散污染源进行“电能替代”改造，以此推动治理雾霾进程。

三、雾霾核武器

嘉巢智能蒸汽发生器系统是深圳市三能新能源技术有限公司自行研发的高科技锅炉替代设备。该设备采用电力能源驱动、第一段采用空气能模块给常温水加热到 80° C 左右，第二段再采用电磁能对喷射进钢质容器热水进行三维立体加热，使水分子快速高温雾化产生 140° C-210° C 的饱和蒸汽。空气能能效可以达到 400%、电磁能效可以在 95% 以上，两者产生的叠加能效使智能蒸汽发生器系统能效有望突破 100%，高效利用空气能源及电力能源。

嘉巢智能蒸汽发生器系统“零排放”彻底解决了燃煤、燃油、燃气、生物质锅炉排放对环境的破坏，也彻底颠覆了百年以来锅炉水煮产汽方式。

深圳市三能新能源技术有限公司投入了大量的研发资金从事设备的技术攻关及设备生产。嘉巢智能蒸汽发生器系统是联合空气能、电磁能、智能三大尖端技术，互联网 + 分布式智能蒸汽发生器技术可以让设备任意组合满足不同生产单位需要。从能源转换效率、施工性能、智能化、安全性、经济性、社会效应都是工业锅炉颠覆性的变革。

公司率先通过在技术端发力介入互联网领域，成为了第一家全面进军互联网 + 锅炉的高科技企业。目前公司向国家知识产权局申请了 4 项发明专利、6 项实用新型专利、及软件著作权。

科技进步是治霾的唯一技术途径，嘉巢智能蒸汽发生器系统“零排放”犹如雾霾核武器，将彻底解决锅炉排放带来的大气污染问题。

赣商企业深圳市傲通空气过滤器有限公司 评选为中国和深圳暖通协会常务副会长单位



二〇一五年三月廿八日，中国暖通净化行业协会及深圳市暖通净化行业协会在深圳南山麒麟山庄隆重召开第一届一次会员大会，作为净化行业中的先行者，深圳市江西商会副会长单位、深圳市傲通环球空气过滤器有限公司被推选为中国暖通净化行业协会和深圳市暖通净化行业协会常务副会长单位。尽管如此，傲通将一如既往，不骄不燥，继续发扬赣商在深勤奋拼搏精神，更好的展现深圳江西商会副会长单位的崭新面貌，为赣商在各个行业成为领军企业做出自己的榜样。

熊建明：创得了业，守得住业



人物简介：

熊建明，江西南昌人，工商管理哲学博士，高级工程师，方大集团股份有限公司董事长。广东省第十届人大代表，中共深圳市第五次党代会代表，深圳市第二、三届人大常委，第六届人大代表，深圳市第五届政协委员，深圳市半导体照明发展促进会创会会长，深圳市江西商会会长，江西旅港同乡会荣誉会长、南昌大学深圳校友会名誉会长。

2015年，一向低调的方大集团，投入80亿元进军光伏产业，带来了光伏企业的“三级地震”。但方大集团董事长熊建明却向《经理人·深商》表示：“方大集团做事比较保守，不会去做摸不着的事情。”所以，不必为方大集团80亿元的投资感到意外。

不需意外的背后是长达15年的筹备。位于方大集团大厦楼顶的小型光伏电站，就是方大集团15年前触摸光伏产业的最好证明。2000年，熊建明花重金从国外购买了第一个太阳能商务光伏发电站，100m²100万元的小型光伏电站，至今仍在给车库等提供电力支持。

15年来，熊建明把方大集团驯化成一头觅食的雄狮，将行动力内敛收纳，除了不时抬头找寻最好的行动时机，便是默默等待。

等待漫长而难熬，在由国有企业垄断的能源领域，民营企业的等待却是必须。在能源市场向全民开放之前，能源行业出现过短暂的繁华场景，也产生过一大批民企富豪，但随着能源改革以及市场变动等多种因素，富豪相继消散。最乱的时候，市场只留下残旧光伏梦的碎片。

熊建明理性地分析当初的决定：“光伏电站的致命吸引力就在于电站的稳定回报。稳定是保持企业健康发展的一切。”

稳定，也就意味着等待

12年过去，时机终于姗姗而来。2014年11月，国务院印发《能源发展战略行动计划》，提出了明确目标；紧接着，2015年3月，国家能源局下发《关于下达2015年光伏发电建设实施方案的通知》。“不只是打雷，还下雨了。”熊建明说。相关政策真正落地，雄狮觅食的时机终于出现。去年底至今年初，方大集团充分考虑投入产出比，在不到两个月时间就发布了总计达900MWp的太阳能光伏电站项目建设计划，占据了光伏市场民企发声的先机。



方大大厦

创业期，需要先锋式发展

与现在偶尔的“高调”相比，20多年前，熊建明是意气风发的创业英雄，一路引领方大集团先锋式发展：3万元铸造创业传奇，开创上市公司管理层收购的先河，带领方大集团成为高技术新材料研究开发和生产经营的“领头羊”，成为我国同行业第一家A、B股上市公司……

1980年，熊建明从江西工学院（南昌大学前身）工民建专业毕业，分配到江西机械设计院工作。20世纪80年代末，副处级干部的他作为推荐对象南下深圳，负责蛇口的建设管理。1991年，闯劲和战略眼光再一次改变了熊建明的人生，他辞去政府职务，创建了方大集团的前身——蛇口方大新材料公司。

除了自己发明的六项专利，自筹的3万元资金成为熊建明唯一的支撑。“创业是很艰难。”回味起创客人生，58岁的熊建明情不自禁地感慨。但开工就无回头箭，在一无资金、二无人才、三缺管理的困境下，熊建明咬紧牙关冲，凭借技术优势和埋头苦干而又创新敢干的作风，引领方大产品风靡国内外，连续8年企业资产总额、销售额、利税总额居全国同行业之首。

这种成就是无数次冒险的结果，正是这种创新敢干的冒险精神，也让方大集团一次次远离了危机，站在行业制高点。“曾经，为了拿下深圳新闻中心大厦高达39层的彩板幕墙订单，我亲自带领设计组，从设计、计算到做实验、去现场，8个月亲历亲为。”熊建明说。

在科技创新的源头上领先

1991年，六项专利构建了方大集团的雏形，首尝科技创新甜头的熊建明，认准了依靠知识和技术创新的发展之路。

为保持自主创新能力，保持技术水平行业第一，方大集团20年不动摇地秉承“科技为本，创新为源”的经营理念，始终坚持走科技创新发展道路。“十年前方大就提出了‘科技为本、创新为源’的口号，全力倡导科技创新，十年后还是。”提到技术创新，熊建明的口吻中不乏自豪，“方大拥有专利总数近1000项。”

树大招风，市场监管及专利保护的缺漏，导致拥有庞大专利数的方大集团屡被侵犯。但即使“多到起诉不来”，除了2010年起诉松下，方大集团也甚少主动燃起专利保护的硝烟。相较于加强保护专利力度的方式，熊建明更偏向从源头上引领。“我们会忙不过来，也会导致一大片企业经营不下去。”在熊建明看来，通过产品和技术获得竞争对手的尊重是最好的。“而且，在源头上不断保持创新，抄袭也将落伍。”

保持在源头上领先，离不开方大集团对科技创新细水长流地投入，和熊建明在创新创造上做足的功夫。从创新模式到创新氛围，他都亲力亲为，很有一套：“千万不要把我当作包工头。”

现在，方大集团主要采取三种模式坚持创新：一是完全自主开发和自我发展；二是借助外脑与大专院校和科研院所合作；三是引进技术，消化吸收后再提高。但方大集团还有另外一条“捷径”：瞄准居于行业技术前沿领域的课题和项目，研制开发具有独创性和重大自主知识产权的产品。这不仅有效提升了企业自主创新能力，而且还在生产方式上保持与国际同步发展，形成了方大集团自主品牌的优势。

为了最大程度激发基层员工的创新热情，熊建明建立了一套严谨细致的分配机制和激励机制：直接和个人收益挂钩。“只要有新产品出世，包括论文、专利、标准，都将成为收入。”在方大集团，小到现场的改革，大到年度计划评选，都与创新息息相关。创新越多，突破越大，收入越高的奖励机制带动了员工的创新热潮，也让方大集团年年都产生新专利。

获得博士学位的熊建明，也十分重视员工的学习，他认为这才是企业创新不断的动力源泉。他积极倡导构建学习型的企业文化新风，写入《方大集团企业文化建设纲要》。方大集团也相应为员工组织了各种形式的新产品、新技术知识讲座和培训。

“领头羊”的生存方式

成立20多年，方大集团虽遇有低谷，但其生命力却可媲美“新创企业”。除了持续的创新能力和与时俱进的产业提升分不开。

1999年，作为当时规模最大的建筑新材料生产企业，方大集团牢牢占据了大部分市场。但白热化的新型建材行业竞争，却让熊建明陷入了先行一步的思考，促使方大集团发展史上第一次产业提升，开始在建材、幕墙主业之外寻找新项目。严谨的市场分析后，2000年，方大集团把目光锁定在光电信息存储，显示和照明等方面应用，选择了前景广阔的氮化镓基半导体材料及器件项目，作为新的产业。鹰眼和魄力再一次完美合作，8000万元的投资第一时间到位，方大集团建立了我国唯一的“光电材料与器件工程研究中心”。经过一年多的努力，率先在国内实现了氮化镓基半导体材料和蓝光LED等器件的产业化，填补了国内空白。

第一次产业结构大规模调整告捷，形成了方大集团在新型建材、地铁屏蔽门、半导体芯片“新老结合”的三大支柱产业，大大提升了方大集团产业和产品的技术含量和市场竞争优势。

“企业要保持健康的发展，首先自身支撑产业必须保持稳定，但又必须不断实现产品的更新换代。”熊建明表示，目前公司的发展方向已基本定型，方大集团将继续致力于三大产业的发展，今后更多的变动主要表现在提升科技与创新在企业中的比例。

产业的提升，既有效提升了方大集团的核心竞争力，也进一步稳固了其在我国节能减排行业的“领头羊”地位。“领头羊不好当！当其他企业跟上来，甚至比方大集团的规模还要大的时候，方大集团就要考虑，如何在把规模扩大到一定程度时，保证质量不退步，保持企业的持续发展。”面对业界公认的“领头羊”地位，熊建明如此感慨。

2014年，方大集团斥资40亿打造了“方大城”，致力于建成以高新技术产业、高端新兴产业研发型总部聚集区为核心功能，集研发用房、配套商服设施等功能于一体的产业社区。看似又新增房地产业，但其实，这只是方大集团的自有地产。2015年，大手笔进军的光伏产业也是已有光电项目的拓展而已。

放权式管理

历经20年的掌舵，熊建明已从当年的冒险家，成功晋级成收放自如的领导者。在接受采访时，他多次强调稳定的重要性，“企业只有稳妥、健康，才能长远。”掌舵人20年如一日的稳定管理，造就方大集团的稳定发展，更塑造了成熟的方大式管理模式。

其实，这种稳定的管理模式，换一句话就是熊建明的放权式管理。“国内不少企业的老板对下属不放心，事事过问，这是个误区。现在我不需要直接控制企业了，因为我们的班子已经能够使其良性运转。”

放权与方大集团的MBO实施有关。MBO实施以后，方大集团的管理模式相继发生变革。熊建明当年的壮举，使方大集团的管理层身份发生了变化。虽然不能以“老板”自居，但其实已经兼具了打工者和股东双重身份的他们，都对方大集团产生了浓厚的归属感，倾注了100%的心血。熊建明以之为傲：“每个人都把方大当成了自己的公司，从以往被动地承担责任到主动担当任务，甚至一些司空见惯的小事，也被管理层以‘主人翁’的态度管理起来了。”

方大集团的放权式管理以数字化管理和透明化管理为起点，一举成型。透明化管理归功于方大集团较早推行的ISO9001认证体系。除此之外，更重要的是熊建明推动的在管理模式上大刀阔斧的改革。2000年，为落实“目标化、程序化、透明化和数字化”的企业理念，“大到物料采购，小到办公费用，凡是与钱有关的都通过招标的方式进行，所有规章制度都是公开的。”改革力度之大，让透明化管理从大到小方面渗透。这一年，被方大集团称为管理改革年。

而方大集团的数字化管理更能追溯到1997年。方大通过内部局域网，加强了与管理层的沟通和接触，使权力更开放，效率显著提高，还降低了管理成本，实现了“互联网+”模式的智能化管理。关于这一点，熊建明很自豪：“这条路走得很早，也走得很久。一走就是20多年，但早已享受到现代管理方式的简捷便利。”

(来源：《经理人深商》)



▲ 光伏发电

张志清：为人类创造极致光环境



人物简介：

张志清，江西上饶人，现任深圳市江西商会副会长、上饶商会的执行会长、深圳青联常委、深圳市高尔夫协会副主席、深圳照明学会副理事长（专家）、深圳市金达照明有限公司董事长，2014年荣获“首届江西在深十大杰出青年”称号。

二十年的风雨巨变，他从汽配销售员起步，在照明行业实现人生突破，一手创办深圳市金达照明股份有限公司，触摸行业脉络，专注学习和创新，公司在照明工程行业迅速崛起，形成了在照明行业内具有强大知名度与高端市场占有率、领军型企业，并成功与利亚德联姻，成为照明工程行业首家上市公司（股票代码：300296）。

二十年间，张志清始终怀着“为人类创造极致光环境，为客户创造倍增价值”的崇高使命，凭着敏锐的市场判断力和非凡的商业智慧，一直坚守“诚信致远，共赢共生”的经营理念及发展观，推动着企业的急速前进，金达照明已逐渐成为业界引领性品牌，与世界地产公司及照明公司建立了友好合作关系，铸造了一批高端优质照明样板工程，先后培育了一批战略型客户，各出色的样板遍布全国各大中城市。

今天小编就带您走进江西商会副会长张志清先生和大家一起分享张总的传奇故事。

从教师到汽配销售员

1993年，正当深圳东风风来满眼春时，张志清毅然决定不再做教书匠，背着行李踏上了南下深圳的火车。“当时教书的日子很辛苦，工资不够养家糊口，也看不到前途，选择去深圳既是生活所迫，也是给自己一个追求梦想的机会”。

来深后，居无定所的张志清当务之急是找份工作。因为语文老师的教学经历，他在海天杂志出版社找到第一份工作——通过采访深圳股份合作公司的老总，宣传改革开放。

“这份工作要求既能采编又能拉广告，但没有基本工资，只有广告提成。”充满激情的张志清奋战几个月后便发现这份工作并不是想象的那么美好。

一次偶然的机，张志清在深圳人才大市场遇到了东风汽车惠阳工贸公司的总经理。简单沟通后，张志清跟随对方到深圳分公司了解情况，获知去惠阳总公司做汽配销售工作，不仅能安排住宿，还有 650 元的底薪外加提成。张志清立马决定到惠阳工作。因为勤奋、能干又为人真诚，入职 3 个月后，张志清的业绩就进入公司销售榜前三名。不仅如此，他还认识了现在的太太汪萍。汪萍说：“他当时的勤奋是出了名的，经常自己加班跑业务，客户无论大小都不放过，只要看到店铺打着‘汽配’两个字的，他都会条件反射般地进去递名片”。

在照明行业闯出一片天地

张志清在东风汽车工作了两年，不满现状的他希望人生有更好的发展，经过调查、分析，选中照明行业作为下一步发展的平台。1995 年，他应聘到当时深圳乃至全国最大的灯饰公司——深圳黄金灯饰集团，由最底层的业务员做起。“因为有了一定的销售经验，业绩很快就闯进公司前十名，并在两年内当上总监助理，很快又升到广州黄金灯饰公司的副总经理”。

1999 年，黄金灯饰集团因资金链断掉而倒闭，张志清和公司 3 位高管一起注册了瑞得斯照明有限公司。“头一年就创造出 1800 万元的业务，纯利润是 800 多万元”，张志清回忆，“可惜好景不长，合作伙伴很快就因为经营理念等各种原因分道扬镳，在 2001 年 6 月宣告散伙”。

2002 年年初，张志清东山再起，创立了深圳市金达照明科技有限公司（下称“金达照明”），主要做大型市政亮化、楼宇亮化等项目的设计和施工。几经拼搏，金达照明现已成为集专业照明工程规划设计、环境灯光研究、灯光工程施工、照明产品于一体的综合性公司，在国内 20 多个大中城市树立了自己的样板工程。

开创中国照明工程公司上市先河

张志清积极探索、努力创新，深圳金达照明通过产业并购，成为照明工程行业首家上市公司，引领照明工程企业迈入资本市场。

深圳金达一直秉承着“成为最具影响力企业”的使命，在行业的飞速发展不断探索与寻找。张志清认为，“这只是我事业的起步，我一直怀揣着一个梦想，就是希望带领团队到深交所上市。”在激烈的市场竞争下，清晰的认识弱肉强食的生存之道。为将企业做大做强，深圳金达自 2009 年便进行上市规划。经过 5 年的艰辛准备，通过内部规范、核心员工股权激励等各方筹备，对企业自身按上市规范进行了全面梳理。因证监会核准上市的整体调整，结合资本市场重组并购的新浪潮，13 年 11 月，金达照明与利亚德光电（LED 显示领域市值最大的企业）联姻，走出一条并购上市之路，成为中国照明工程行业首家上市公司。

张志清谈起本次联姻，“我们从整体上优化了业务结构，布局战略行业。同时，照明工程行业首家上市公司的这个身份，对金达照明，既是机遇也是挑战。上市公司利亚德在研发、技术及产品实力方面具备业内领先的优势，金达照明拥有城市照明工程方案设计 & 施工管理的综合能力，在高端市场、品牌、设计、施工等方面具有突出的竞争优势，双方在业务结构上具有互补性。本次交易完成后，上市公司利亚德将通过加强双方销售、研发、设计及施工团队的沟通与合作，充分发挥上市公司的技术研发优势、产品优势，及金达照明在市场信息搜集、产品设计、工程方案设计、工程施工方面的优势，增强双方公司‘产品设计研发 + 工程方案设计 + 工程施工管理’的一体化方案提供能力，实现业务协同发展，从而整体提升业务规模和盈利水平。”

用灯光艺术照靓城市，为人类创造极致光环境

“深交所的照明就是金达照明深化设计与施工的典型照明项目”张志清自豪地给记者展示深交所的灯光效果图。与一般的照明不同，深交所大楼需要根据立面结构，以简洁的方式突出建筑的外形特质，营造出轻松、优雅的灯光环境，给人以纯净的灯光享受。“上市可能是每位企业家心中的梦想，我认为只要敢想敢做，一切皆有可能，希望深交所的灯光能照亮中国优秀企业的上市之路。”

除了深交所，江西省第一楼央央春天、深圳第 26 届大学生运动会主场馆、深圳华侨城欢乐海岸等大型项目的灯光，都出自深圳金达的团队。金达照明 2011 年被评为深圳第 26 届世界大学生大运会主场馆先进集体，同一年荣获中国照明行业“金手指奖”。张志清对于照明有着自己的见解，“现代城市的照明不只是简单地要求‘照亮’，还要有科学、艺术地‘照靓’，这也是金达人不懈的追求，金达照明要为客户实现倍增价值，为人类提供极致光环境”



▲ 深圳证券交易所

朝着照明行业最具影响力的企业一直走下去

“对于金达照明而言，一直有着长远的发展规划，在专注于照明行业的同时，仍将朝着成为照明行业最具影响力企业的愿景不断发展，对此，金达照明没有沿袭常规的发展步骤去走未来的路”。金达照明是集照明设计、研发、照明工程总承包，以提供照明一体化解决方案为主营业务的系统服务商。注重一体化，为客户提供全方位的照明综合解决方案，对此我们希望为客户提供最具价值的极致光环境，下一步还会继续完善产品研发和为客户提供具有品质内涵的照明项目，这两块发展领域是公司的长远目标和清晰市场定位。

在与张总的交谈过程中不难发现，作为一个公司董事长，在事业上是出色的管理者和领导者。作为个人，则是一位乐于奉献、善于助人的行善者。他为灾区捐款、积极参加深圳市的义工组织、积极解决大学生的就业问题，是当代企业家履行社会责任的典范。对员工平易近人，他说：“我对于工作要求很严，但金达是个大家庭！金达的今天离不开每一个为金达付出的金达人”。作为商会副会长，他以身作则，积极投身商会的大小事务，为商会的发展出谋划策。他为促进深圳、江西商贸交流贡献自己的力量，力求为将江西商会打造成拓展商机、资源共享、优势互补的宝贵平台贡献一份力量。

（来源：金达照明）

刘昊：自强不息，做受人尊敬的企业



人物简介：

刘昊，江西吉安人，现任奥海集团（香港）有限公司董事会主席、深圳市奥海科技有限公司董事长、东莞市奥海电源科技有限公司董事长、中国浩富金融集团有限公司首席董事，同时担任“深圳市江西商会副会长”、“深圳市企业投资者联合会常务副主席”、“深圳市吉安商会常务副会长”等社会职务，被授予“江西省在深十大杰出青年”称号！

睿智、务实、包容的性格彰显出他独特的人格魅力。对他的采访感觉轻松愉快且收获丰盈。他，是个真正的“实干家”，无论经营实业还是金融，他都能脚踏实地走出自己的特色来；他，是个的“睿智者”，总能审时度势，捕捉先机；他更具有不凡的“包容气度”，兼容并蓄，融合各方所长，取最大公约数。业余时间他不仅喜欢运动健身、结识朋友，更喜欢通过读书学习来拓宽自己的思路。

他以拼搏进取之举演绎着“君子以自强不息”的深刻精神内涵。

他以包容谦逊之态诠释着“君子以厚德载物”的水乡人文情怀。

自强不息 成就世界工厂

1996年从学校毕业以后，开始他只是吉安啤酒厂从事财务工作的一名普通员工。伴随着改革开放的步伐，吉安啤酒厂也开始了国企改制，身处改革的时代，对一个20出头的懵懂青年，既是机遇也是挑战，为了让心爱人过上幸福生活，刘昊便毅然放弃了安逸的工作岗位，南下去了当时中国改革开放最前沿的深圳，这片挥洒创业激情的土地。

1997年初入商海，刘昊从事的是程控交换机的销售工作，入行不久便显示了其与众不同、智慧过人的能力，认真、务实、诚信的作风很快赢得客户的信任和认可，在程控电话交换机领域独占鳌头。但当时程控交换机市场发展过于迅速，业务销量从直线上升到直线下滑，行业销售竞争激烈，当初的老板转行了。刘昊说：“当时自己已经做到了公司副总经理的位置，也具有一些管理经验，就想自己出来创业”。1999年冬天，在温暖的深圳，选择了自主创业，成立了深圳市江彩贸易有限公司，任总经理。并将业务由程控电话交换机扩展至闭路监控以及安防系统工程。

为创造更多的社会价值，实现人生的自我理想，刘昊选择创办实业，于2003年创办了（奥海集团旗下）中天电子，刘昊说：“那个时候没想过说我要做成什么样，只是想着我我要去做一个工厂，因为我以前是做贸易的，我认为工厂才是真正为社会创造价值的就这样一个理念，开了工厂。”，瞅准当时模拟信号手机向移动手机迅速变化的市场时机，以及对于手机充电器的市场定位，他敏锐地意识到这将会成为市场热点，于是在深圳郊区流塘一间破旧的厂房内开办了第一条生产线。

当时不懂技术，又没有懂的工人，完全依靠自己的摸索，费劲千辛万苦才出来第一个产品简易手机充电器。但是，生产出来后没有市场，刘昊就在当时深圳华强北跑销售，每天挤公交，起早贪黑。当时做贸易积累的一些资金差不多全部投入到工厂里了，压力倍增。于是，刘昊想出一个办法，花了2000元印了2000张彩页宣传单，在深圳华强北派发这种宣传单，而且宣传单上首次明确是专业工厂制造的高品质手机充电器。于是，在市场一段时间的摸索之后，刘昊的工厂逐渐打开了销路，迅速从一大片深圳电子厂中脱颖而出。

随着智能手机时代的来临，移动电源和具有更高品质的充电器成为大势所趋。2009年至今，小米手机的崛起似乎都有点出乎人的意料，奥海集团则正是为小米提供手机充电器的全球指定供应商，奥海集团凭借超强的制造能力，一个月之内完成了手机充电器的研发、生产、认证入网等工作，以配合小米手机成功上市。

如今已是奥海集团董事长的刘昊如是说，中国是一个制造业大国，如果没有专业制造和发明创造，仅凭人口优势不可能长久发展。从一家专业的制造厂到如今奥海集团拥有五大生产基地，员工4000多名，占地面积50000多平方米，年产值近18亿元，奥海已然成为世界电源市场的排头兵企业，这使得我们能够与世界上任何一个同类工厂相抗衡。通过多年客户资源的累积，使得奥海的产品已经和国内、国际众多品牌建立了稳固的战略关系，奥海事业遍布全世界！

奋进不止 立志打造民族品牌

面对成功，刘昊保持一贯的平静，更多的是在思考如何提高企业核心竞争力，如何做世界的“中国创造”。2011年公司在加强现有经营的同时，全面实行品牌经营战略，打造“沃品 WOPOW”（源自于WORD POWER，寓意世界能源）品牌。

刘晓清：做受人尊敬的中国商人



人物简介：

刘晓清，江西吉安人，现任深圳市江西商会副会长、深圳市暖通净化行业协会常务副会长、深圳市傲通环球空气过滤器有限公司总经理。

“这段时间，让我比较震撼的事情，就是朝鲜当地人的淳朴生活打动了。你知道朝鲜的平均收入有多低吗？举个例子，一个导游兼翻译一个月折合人民币也就 200 块，一个农民差不多只有他的一半——是不是很不可思议？”

不管是远在挥金如土的奢华迪拜，还是时尚摩登的发达美国，抑或全世界最封闭的朝鲜……每一个国家，每一座城市在刘晓清看来都是一样的，没有侥幸，仰望或俯视，只有不断地学习与了解。每到一个地方谈生意，他都会关注当地的风土人情。就在上个月刚刚结束的朝鲜考察中，刘晓清和一群北京的朋友悄无声息地为朝鲜的学校做了捐赠。刘晓清和他的傲通集团，一直用脚踏实地的方式践行着“做一个受人尊敬的中国人、中国商人”的企业责任。

停薪留职 深圳创业

初见刘晓清，年轻活力，亲近随和，丝毫没有企业家的架子。拍照的时候，他非常客气地说道：“我怎么拍合适？差不多就行了，不要让摄影师太辛苦。”然后按照摄影师的建议，耐心调整角度。刘晓清的办公室与许多企业家的不大相似，没有太多的复杂点缀，一幅“大浪淘沙”的油画下面，书桌上垒着一堆准备二次利用的各种 A3、A4 纸，他开玩笑讲：在必要的时候，省了就是赚了。

关于刘晓清的故事，要从 1996 年说起。如果当时刚学校毕业后的他没有放弃学校安排的工作，将国家工作停薪留职，也许“一张报纸，一杯茶”，就是他现在的写实状态。当时，他应哥哥的强烈要求，带着半信半疑的心态来到深圳，来到深圳后，他从操作工做起，业务起步，奔波忙碌于深圳各个区，为了工作，常常不能按时吃饭……回想过去，他十分动情：“如果没有大哥的栽培，也没有现在的我，我非常感恩大哥和所有家人的支持和信任。”聊起与家人一起奋斗的时光，他眼角有点湿润，感性是他深藏的一面，而担当与努力，则是他对家人最深情的回报。

时隔多年，流过的汗水没有白费，刘晓清和他哥哥一手打造的傲通集团跻身行业前列，不光得到客户的肯定，也让同行为之赞许，而他却依旧没有放松对自己的要求。只要有空余时间，他就开始各种学习：管理、英语、互联网……他笑道：“市场不是说不触网等死，要触网找死吗？！所以别人的笔记本经常放在公司，而我的笔记本每天回家都带着它才安心，每天都想了解多些行业信息，床上常常看着电脑，累了就睡着到天亮。”虽然公司的产品和服务已经走出国门，但他更希望在未来企业进一步发展壮大，做真正意义上的国际公司。以空气洁净产业为点，整合国内国外两大市场，让中国企业，尤其是民营企业一起抱团，走向世界，溶入世界，摒弃封闭式思维，让世界人民真正了解中国新一代企业家的优良传承与精华！

刘昊带领着公司的科研团队，抛弃传统陈旧的移动电源理念，经过几个月的奋战，研发出了国内第一款能上网的 wifi 移动电源和机线一体移动电源；2012 年 4 月“沃品 WOPOW”首次出现在人们的视野——“深圳电子消费展”，便引起了巨大的关注，深圳卫视、南方卫视、广东电视台等多家电视媒体，深圳特区报、深圳商报、南方都市报、南方日报等多家纸质媒体，太平洋电脑网、天极网等多家网络媒体均对它做了特别跟踪报道，并给出了高度评价。2012 年至今，“沃品 WOPOW”已基本形成以移动电源、充电器为核心，数据线、耳机、保护膜等手机周边配件为补充的产品线布局；深耕市场多年，沃品在北京、上海、广州、深圳、南京等一线城市建起了完善的终端直营连锁系统，全国 300 余家经销商，辐射终端达 30000 多家，产品远销美国、英国、德国、日本、印度等国家。

刘昊说，展望未来，秉承“不懈努力、不懈追求、不懈创造”的奥海精神，立志将沃品打造成为便携式数码的第一民族品牌！

以人为本 做受人尊敬的企业

“孝待为先，以人为本，责任担当”，作为一个有气度、有担当、有责任的人，刘昊始终饮水思源、致富不忘本，以回馈社会为己任。

刘昊一直重视企业文化建设，以人为本、与时俱进，不定期委派人员外出学习、培训，建立激励机制，并通过评选活动，不断表彰先进，树立典型，充分调动广大员工的积极性、创造性；福利方面，会定期组织管理团队外出拓展训练，安排中高层管理人员享受带薪旅游度假，全员享受生日慰问，经常举办全员参与的文体比赛等活动，丰富员工业余生活，并添置了大量的娱乐设施，使奥海人有归属感、认同感。

从 2008 年起，刘昊每年都会参与由“深圳遂川同乡会”专为遂川教育设立的总额度高达 50 万元人民币的“鹏程奖学金”活动（用于奖励高考中表现突出的遂川学子），并于 2013 年 6 月捐赠 100 万元成立了奥海教育基金会，以此为遂川县的教育发展贡献力量。刘昊为了解决家乡交通出行问题，出资 20 万元人民币，帮助家乡人民修通乡村道路，以此推动家乡的发展。

“做一个受人尊敬的企业”，刘昊时常提醒每一位员工：首先，做人要虚心好学、敬业诚信，这样方能受人尊敬；其次，做企业要不断完善企业自身的经营管理体系，加强技术创新，强化品牌建设，以树立公平诚信的企业形象为宗旨，担当社会责任，做好企业公民。最后，刘昊如是说，我希望奥海在未来可以成为一个值得信赖的民族品牌，更好地服务于社会、回馈于社会，成为“受人尊敬的企业”！

（来源：奥净科技）

说了这么多，他突然拉起窗帘，他指着窗外的鳞次栉比的高楼大厦说：“你看，这些楼都是新楼，深圳发展太快，每个人也都在赶路。不管什么企业，不创新是没有前途的，这也是我喜欢并爱上深圳的重要理由。”

深圳曾是一个创造奇迹的城市，每一个人也都想成为奇迹。而在选择做实业的时候，刘晓清就已经很清楚自己将要付出什么——二十年如一日的努力和从不停歇的创新探索，他太懂这座城市的机遇与规则，时势与风险所在。

人生苦短 珍惜感恩

刘晓清说，2012年9月2日，那是他人生价值观发生转变的重要一天。

那年暑假，一直在深圳的父亲执意要回老家探访一段时间。正值盛夏，酷暑难挡，老人在老家突发意外，连抢救和最后见一面说话的机会都来不及……

“我觉得人一辈子活得太短了，现在越来越喜欢回老家，以前年轻时对家没有感觉。现在却越来越能体会到什么叫落叶归根。像我们，运气好的，还能再活三四十年，运气不好，谁都说不准。你们看看马航事件等等，在我父亲没过世之前，我认为赚的钱当然越多越好。但现在，我觉得家人朋友健康幸福比什么都重要，而自己能被人肯定，被人尊重，人才活得有价值，。”

紧接着，2012年，整个洁净行业遇到了有史以来最艰难的一段时期。

从改革开放至今，洁净行业一直在急速发展，如今随着市场扩张，终于到了规范整合的拐点。市场和客户的骤变，让回款变成一个巨大的问题。一时间，“客户跑路”变成刘晓清最敏感的话题。由于客户群体大多为电子、半导体、生物科技，相互牵连，唇寒齿亡。洗牌阶段一经开始，同行高低立判纷纷倒闭。

也许是2012年父亲意外过世的经历，让刘晓清的心态改变了很多，他沉着踏实地带领团队扛过了那场大浪淘沙的洗练，公司没但不亏损，反而更稳定地壮大了起来。“做生意，我没有经历大起大落。过生活，我也更倾向踏踏实实用心感受。我们的企业和我一样，一直都挺幸运的。能平稳做下来，也是靠客户朋友的支持与信任。这些年来，我也一直这样体会，我们虽然没有赚到多少钱，但我们赚到一帮朋友一帮兄弟。所以我常说，要做一位受人尊敬的中国商人。站在客户的立场上想事情，从经验和技术出发，让客户增值。”

从容于心，淡定于行。刘晓清说自己并不担心未来局势的变化，因为做好本份，就能最大限度地规避风险。如今，刘晓清已不执着于铮铮铁骨向他人证明自己的价值，能够开心豁达地走遍世界分享自己的产品，出完差回家还有热汤好菜与家人分享，周末有空会与亲朋好友相约打球锻炼一番，对他来说，已是所有努力的意义所在。

记者：这么多年来，整个洁净行业的变化其实很大，现在回想起来，您觉得做实业最重要的是什么？

刘晓清：一开始的时候，我们都在寻找可靠的技术人员和业务人员，后来发现，市场的变化实在太快了，你必须一直创新。所以，除了精英的技术人员，创新团队也很重要。因为我们和许多电子，半导体、生物科技，医院手术室等等高新行业息息相关的，信息的更新一旦出现，我们就要在第一时间内紧随步伐。

现在洁净行业还是在一个洗牌阶段，我们还有机会。不像空调，你看，美的，格力已经洗牌洗出来。我们对这方面还是很自信的，这是个很好的机会。其实做实业，归根到底还是做品质，树口碑。所以，我还是认为以质取胜，给客户增值是最重要的，俗话说：是金子总会发光，我相信我们客户的眼光。

记者：去过那么多城市，您怎么看待深圳的创业环境和行业氛围？

刘晓清：我来深圳来得比较早，深圳相比内地很多城市是公平许多，也有许多机会。我常常觉得自己是很幸运的，因为我们深圳背靠香港所以和国外的信息比较对称，很多国内市面上还没有知道的东西，你就可以提前知道，所以说深圳能够成为全国性的大都市，也是其很重要的原因，作为企业很多时候可以走得比别人更早一点。

另一方面来说，作为深圳洁净行业协会发起人之一的我，我们也经常组织一起去国外考察与学习，大家一起共同发展，氛围不错。使我收获了一帮好兄弟！任何一个行业，都是要共同发展才有进步的可能，所以协会的桥梁也非常重要，我们也是一起摸着石头过河。一起学习。所以我常常说自己很幸运，也很感恩行业协会这个平台。

记者：有人曾说，幸运和不幸是共同的，机会多，雷区也多，您认同这样的观点吗？

刘晓清：确实，机会只是提供了一个契机。任何的新兴领域，都是机会多，挑战也多。从大的方面看，我还是那句话，以质取胜，用质量说话很重要；从小的方面看，所有和物的交道，最后都是与人的沟通。明白需求，抓到了痛点，问题就很好解决了。很多人一辈子只爬一座山，而我们有可能可以爬两座山、三座山，都不一定，要看你自己是怎么想的，我们的目标是以洁净事业为一基点，以点到面，能少元化专业化做稳做好做强每一行！

记者：那么您想爬的山是怎样的，或者说，您想要的生活是怎样的？

刘晓清：我不会是那种今年赚两三个亿，明年就忽然收山败北的人。很多时候我都觉得做事能让自己心里踏实、开心就好，做人做事不会太激进。我想要的生活状态其实也很简单，把手头的事情踏踏实实做好，家人朋友健健康康开开心心，我就也很高兴了。周末有空和朋友打打球，喝喝茶，劳逸结合，对我来说，此生足矣。

（来源：《中国商会》）

2015 深圳市江西商会新增会员名单

(排名不分前后)

序号	姓名	商会职务	单位名称
1	张志清	副会长	深圳市金达照明股份有限公司
2	夏阳	副会长	深圳市中正百兴实业发展有限公司
3	张玉忠	常务理事	国金证券股份有限公司
4	吴晖	常务理事	深圳市中云金融服务有限公司
5	叶学敏	常务理事	深圳市南方睿泰基金管理有限公司
6	舒福印	常务理事	东莞市镀友电镀材料有限公司
7	潘林	理事	深圳市新侨物流有限公司
8	郭小华	理事	深圳市一米阳光设计制作有限公司
9	张黎明	理事	江西省银河杜仲开发有限公司
10	李卫峰	理事	深圳市爱人餐饮管理有限公司
11	古源开	理事	深圳市卓京世纪文化传播有限公司
12	江正红	理事	深圳市美恩微电子有限公司
13	钟福庆	理事	深圳市冠众光电有限公司
14	刘家辉	理事	深圳市东盛创新科技有限公司
15	严永锋	理事	深圳市旭仓科技有限公司
16	龙尔波	理事	深圳帝龙科技有限公司
17	孙翠翠	理事	深圳市盛世天元酒业有限公司
18	何虎仁	会员	深圳市新动广告有限公司
19	田嘉	会员	广东德城律师事务所
20	邹明和	会员	深圳平衡智慧教育培训中心
21	邵得初	会员	深圳市锐口文化传播有限公司
22	邹红英	会员	深圳市华汇艺园林规划设计有限公司
23	肖小燕	会员	中国平安人寿保险深圳分公司
24	罗力	会员	深圳市瑞畅科技有限公司
25	刘富生	会员	深圳市富建筑装饰工程有限公司
26	陈辉明	会员	深圳茂硕新能源科技有限公司
27	江明力	会员	深圳雷曼光电科技股份有限公司
28	刘声伟	会员	深圳市盛源峰投资发展有限公司
29	萧常藻	会员	深圳市合纵天下企业管理咨询有限公司
30	龚柳青	会员	深圳市浩博教育集团
31	杨桂珍	会员	深圳市吉宏泰实业有限公司
32	涂冬明	会员	深圳市恒隆隔断有限公司
33	梁必银	会员	深圳市兴科利电子五金有限公司
34	张晓勇	会员	深圳前海复星瑞哲资产管理有限公司
35	刘军德	会员	深圳市美日通科技有限公司
36	温文生	会员	深圳市佳美欣印刷有限公司
37	朱木荣	会员	深圳市荣鑫家私有限公司
38	曹国庆	会员	深圳市玖伍二七商贸有限公司
39	陈勤耘	会员	深圳市特劳特品牌设计有限责任公司
40	娄晓鸿	会员	深圳南方明珠科技有限公司
41	刘达新	会员	深圳市彭州财务有限公司
42	彭晓霞	会员	深圳市奥立德科技有限公司
43	童静	会员	深圳市恒利丰纸制品有限公司
44	黄国忠	会员	深圳市东泽空气净化工程有限公司
45	涂晶晶	会员	深圳市时代全盛文化传播有限公司
46	张建强	会员	深圳市神盾能源环保科技有限公司
47	汪小春	会员	深圳市数码萝卜传媒有限公司
48	高小华	会员	深圳市琦石现代艺术有限公司
49	肖家军	会员	深圳市力上安达科技有限公司
50	徐东玲	会员	深圳市徐氏鹏建实业有限公司

新三板——中小企业寻求跨越的最大平台

2013年1月1日《非上市公众公司监督管理办法》的实施将“新三板”市场推上了一个新的台阶,与上海证券交易所、深圳证券交易所齐名的“新三板”市场,开辟了中国资本市场新战线,给中小企业融资带来了新机遇,可以说是目前中小企业寻求跨越的最大平台。据新华网最新消息,截止2015年7月22日,在新三板上挂牌的企业超过沪深交易所2800家的总和,达到2811家,并有望在年底突破4000家。挂牌企业数量快速增长,整个新三板市场一片欣欣向荣。

一、新三板市场发展及概念

2006年1月,为探索我国多层次资本市场体系中场外市场的建设模式,探索利用资本市场支持高新技术等创新型企业的途径,新三板作为仅服务于中关村科技园区内高新技术企业的平台,进行非上市公司股份报价转让试点。随着市场规模不断扩大,新三板内容增加包括电子信息、生物制药、文化传媒等新兴产业,涵盖领域逐渐丰富,应用区域也呈现由北京向四周辐射之势。中小企业因自身发展需要,也强烈要求相关政府部门加快新三板市场制度完善,细化运作规则,从而熟悉资本市场的运作规律,以便实现融资。2012年9月7日,来自北京中关村、上海张江、武汉东湖、天津滨海四个高新园区的8家企业集体挂牌,新三板进入全国股份转让系统进行股份报价转让。随着2013年《非上市公众公司监督管理办法》的出台,新三板市场中具体运作规则更加详细,新三板逐步走向成熟,范围扩充至所有符合新三板条件的企业。

什么是新三板?新三板是经国务院批准设立的全国性中小企业股份转让系统场外市场,全国性的非上市股份有限公司股权交易平台,主要针对的是中小微型企业。根据《非上市公众公司监督管理办法》的规定,非上市公司划分为非上市公众公司和非上市非公众公司,非上市公众公司也就是“新三板”挂牌公司。

二、新三板挂牌条件

相比于主板、创业板,新三板有其自身特征,包括其针对客体为中小企业,有其自身的挂牌条件以及交易规则。

目前企业要在“新三板”挂牌,须具备以下条件:

- 1、存续满两年。有限责任公司按原账面净资产值折股整体变更为股份有限公司的,存续期间可以从有限责任公司成立之日起计算;
- 2、主营业务突出,具有持续经营能力;

- 3、公司治理结构健全，运作规范；
- 4、股份发行和转让行为合法合规；
- 5、取得北京市人民政府出具的非上市公司股份报价转让试点资格确认函。

并非所有符合挂牌条件的企业都适合挂牌，根据中小企业发展方向及新三板市场特性衡量，适合挂牌的企业应具备以下特点：

- 1、有进入资本市场的意愿但暂不符合主板或创业板条件的，或虽符合条件但不愿意漫长等待的企业；
- 2、已有一定的业务规模，但资金紧张、制约业务规模扩大的企业；
- 3、具有创新业务模式，需要借助新三板对外宣传的企业；
- 4、希望借助资本市场力量扩大规模、做大做强、规范经营，为长远发展铺路的企业。

三、新三板挂牌转让的流程

依据相关法律、法规及规范性文件的规定，非上市公司申请新三板挂牌转让的流程如下：

- 1、公司董事会、股东大会决议。
- 2、申请股份报价转让试点企业资格。
- 3、签订推荐挂牌协议。非上市公司申请股份在代办系统挂牌，须委托一家主办券商作为其推荐主办券商，向协会进行推荐。申请股份挂牌的非上市公司应与推荐主办券商签订推荐挂牌协议。
- 4、配合主办报价券商尽职调查。
- 5、主办报价券商向协会报送推荐挂牌备案文件。
- 6、协会备案确认。协会对推荐挂牌备案文件无异议的，自受理之日起五十个工作日内向推荐主办券商出具备案确认函。
- 7、股份集中登记。
- 8、披露股份报价转让说明书。
- 9、挂牌交易。审批时间短、挂牌程序便捷是新三板挂牌转让的优势，其中，企业申请非上市公司股份报价转让试点资格确认函的审批时间为5日；推荐主办券商向协会报送推荐挂牌备案文件，协会对推荐挂牌备案文件无异议的，出具备案确认函的时间为五十个工作日内。

除此之外，企业申请新三板挂牌转让的时间周期还依赖于企业确定相关中介机构、相关中介机构进行尽职调查以及获得协会确认函后的后续事宜安排。

四、新三板给中小企业带来的优势

首先，新三板的扩容可以为企业带来更多融资机会，从而满足全国多个地区非上市高新企业的融资需求。目前中小企业众多，民间资本雄厚，但缺乏投资的平台，新三板提供了融资渠道，这对于企图扩张而缺乏资本的中小企业来说，无疑是从此走上了阳光大道。

其次，新三板扩容将进一步丰富我国的资本市场结构，促进我国资本市场，特别是场外市场的建设。在新三板创设前，民间资本拥有投资心理而缺少投资渠道，这种缺陷容易给投机倒把主义者创造机会，从而引起市场秩序混乱。新三板的设立降低了这种可能，在维护市场秩序，加强市场建设方面起到一定作用。

再次，新三板扩容对私募股权基金等创投类公司形成直接利好。创投类公司不仅可以通过新三板市场转让已有的投资项目，实现退出，还可以更便捷的寻找到优质的公司进行投资。随着新三板的兴起，创投类公司也在逐渐扩张，反过来给中小企业融资带来便利。

最后，新三板扩容同时为价值投资者提供了平台，使得价值投资成为可能，实现资源优化。

(文章来源：广东德城律师事务所)



广东德城律师事务所简介

广东德城律师事务所于2008年经广东省司法厅核准成立，是深圳市较早设立的合伙制律师事务所，是深圳市江西商会会员单位。历经近八年的发展，德城律所打造了一支稳定、专业、精干的律师团队，该团队在刑事、知识产权、交通事故、企业法律顾问、新三板、不良资产催收拥有丰富的经验和独特的服务模式，在业界有着良好的口碑和影响力。

联系电话：0755-83530023

联系地址：深圳市福田区深南大道7002号财富广场B座18D

我国的消费环境出了什么问题？

文 / 中国科学院教授 财经作家 高峰

一位从日本购买马桶盖的女士在回答记者关于同样的产品国内也有，为什么还要不远万里到日本去买的问题时，语气极为肯定地说，即使一模一样的产品，我也不在国内买，因为我不相信它是真的。此番回答不禁让人感叹，国内消费者对信用环境的极度不信任竟然到了这种地步。

想一想，我们的消费者打着“飞的”跑到境外大包小包购买一应居家生活物品，该是怎样的一种场景？

商务部统计数据 displays，2014 年中国境外消费超过 1 万亿美元。当然，境外消费热的主要成因是价格差价，但其中有多少是因为对国内产品的不信任所造成的呢？恐怕不在少数，如果境外部分消费能够留在国内，对我国当下比较困难的中国经济无疑是雪中送炭。

经济新常态下，我国发展压力巨大，扩大内需特别是扩大居民消费需求当是上上之策。而就目前来看，信用不足或信誉缺失是制约居民正常消费的一大障碍。中国经济市场化的转轨导致中国社会由传统的熟人社会向陌生人社会转型，由此而来的“信任半径”不足很容易产生“柠檬市场”。

“柠檬市场”，也称次品市场，是诺贝尔经济学奖获得者阿克洛夫首次引入经济学领域的，所以又称为阿克洛夫模型。该模型指出，由于市场中存在信息不对称，产品的卖方对产品的质量拥有比买方更多的信息，买方并不知道商品的真正价值，只能通过市场上的平均价格来判断平均质量，由于难以分清商品质量的高低，因此也只愿意付出平均价格。这样，提供高质量商品的厂商只能亏本甩卖，高质量商品便会逐步退出市场，最后是劣质商品充斥，市场出现劣币驱逐良币的现象。极端情况下，由于消费者对产品的极度不信任，该产品市场会逐步萎缩并消失，这就是信息经济学中的逆向选择。

如果一个国家的市场普遍存在逆向选择，消费者会跨出国境到市场良序发展的国家选购商品。鲜明的例子是，许多有国外购物经历的人都有这样的发现，国产的许多高质量商品出现在国外的商场，真正的质优价廉，受到消费者青睐，而国内却罕见其踪影。一个重要的原因就是知识产权保护不够，一件商品出来，山寨版迅速出现并占领市场。如果生产厂家起诉盗版者，耗时费力耗金钱，结果往往是一地鸡毛。今年的一次座谈会上，一位台商向李克强总理反映的即是这种现象。台商说我们现在不需要投资、税收的政策优惠，需要的是对知识产权的保护。

由此可以看出，市场的培育当以信用培育为第一要务，而其基础则是实现最大程度的信息对称。消除非对称信息的责任一在厂商，二在政府。商家有责任有义务实事求是地提供商品真实信息，如若提供虚假信息，则需要政府依法予以惩处。当前亟须推进统一的社会信用体系建设，建立信息披露和诚信档案制度、失信联合惩戒机制和黑名单制度，让失信者一处违规、处处受限。

除却法律上的强制性要求，还当有道义上的自律性约束。讲信用重信誉的市场主体也必然保有对法律、对正义、对道德的信仰。无论西方文化还是东方文化，对人际交往都有着共同的底线认同。比如孔子的“己所不欲，勿施于人”，子贡解释说：“我不欲人之加诸我也，吾亦欲无加诸人。”人同此心，心同此理，自己所不喜欢的，就不要强加给别人。这和西方伟大哲学家康德的绝对命令如出一辙：要只按照你同时认为也能成为普遍规律的准则去行动。康德这句话强调，能够被所有利益相关者都接受的行为准则才是普遍的道德法则，它要求人们学会从他者的视角来看待自己行为的善恶。

将孔子和康德这两位伟大学者的言论应用于经济运行之中，就是要求市场参与者有基本的道德底线，多换位思考，如果自己不想被市场的假冒伪劣所欺，自己首先不要有此类行为。

对于市场发育仍需不断完善的中国经济，要靠法治培育市场信用，让市场参与者逐渐树立起对市场的信心。与此同时，还要在全社会、在全体公民中养成一种信用文化，德主刑辅，使自觉诚信、讲求信用成为参与者自觉的行为方式，培育道义和信仰，优化市场、健全市场、激活市场，不断降低交易费用，提升消费空间，以期助力经济新发展，实现新突破。



人民币

迈开大步走出去的人民币

文 / 中国科学院教授 财经作家 高峰

环球银行金融电信协会（SWIFT）最新发布的报告显示，6月份，人民币保持全球第五大支付货币地位，且成为亚太地区与中国内地及中国香港之间最常用的支付货币。专家指出，当前人民币已开始向区域化发展，未来，随着“一带一路”战略推进，这条世界最长的经济走廊有可能形成新的人民币区，从而加速人民币国际化进程。

人民币亚太区“有人缘”

近年来，人民币在世界贸易交易中的使用比例迅速上升。SWIFT发布的报告显示，6月，全球前四大支付货币依次为美元、欧元、英镑、日元，第五位则为人民币，市场占有率升至2.07%。

特别是中国的近邻——亚太地区，比如菲律宾、马来西亚、印度尼西亚、新加坡、老挝、缅甸和越南等东南亚国家，以及俄罗斯和中亚5国，朝鲜和蒙古等东北亚国家，对人民币更是情有独钟。据统计，在2012年4月至2015年4月的3年间，亚太地区与中国内地及中国香港之间使用人民币的支付量共增加了3.27倍，而人民币在区内作为支付货币的排名由原本的第五位升至首位。

数据显示，多数亚洲国家在过去3年间正从低用户（与中国内地及中国香港之间的支付，不足10%采用人民币）过渡至中等用户（10%至50%采用人民币）。目前26个亚洲国家中，仅9个国家被视为低用户，并已有6个国家被视为高用户（超过50%采用人民币）。

人民币国际化是不可逆转的趋势。专家指出，现阶段，人民币国际化正处于由周边化向区域化发展的渐进式推进阶段，亚太地区正在朝着全面采用人民币的道路前进。

经济发展提升世界地位

人民币在亚太区乃至世界范围内走强，得益于中国经济稳健发展、资本项目加快开放以及对外直接投资日益强劲，市场普遍持续看好人民币国际化走势。

中国政府一直鼓励人民币走向世界，出台了包括与周边国家央行互换货币，建设离岸人民币市场，简化跨境人民币业务流程等政策。



从2009年初起至今，中国为促进人民币国际化做出了一系列努力，包括放松资本账户管制、扩大人民币在跨境交易中的使用范围，以及不少国家将人民币纳入外汇储备货币篮子。虽然目前人民币还未能实现完全可兑换，但很显然中国在朝着这个方向努力。

人民币从结算支付到投资货币，开放进程逐步推进。比如“沪港通”允许境外投资者使用人民币投资上海A股市场，以及即将推出的“深港通”，都将助推人民币普及全球。而人民币汇率的稳定性也使更多亚太国家倾向于使用人民币进行支付。

统计显示，目前，全球超过30多家央行开始投资中国境内人民币债券；中国人民银行与全球20多家央行签署了双边本币互换协议，总金额达4240亿美元；亚太、欧美地区建立了多家人民币离岸交易中心，沪港通为外资通过香港进入中国内地股票、债券市场提供了渠道，上海自贸区成为人民币自由兑换的试验田。

“一带一路”资金融通唱主角

人民币国际化仍有许多路要走。一种货币成为国际化货币要经历3个阶段：第一是成为国际支付货币，第二是成为投资货币，第三是成为储备货币。显然，人民币国际化目前仍处早期阶段。

不过，当前实施的“一带一路”战略，将加速人民币国际化进程。专家预计，在中国对“一带一路”周边国家的贸易、信贷、投资合作中，会有一部分以人民币运作。随着中国与这些国家资本和贸易往来程度的加深，越来越多国家有可能用人民币作为交易货币，甚至作为本国的储备货币。

中国正在积极推动的“一带一路”战略规划使得人民币在沿线国家有很好的使用机会，随着大宗商品贸易、基础设施融资、产业园区建设、跨境电子商务，以及亚投行、丝路基金等多边金融机制，“一带一路”沿线国家很有可能形成一个人民币货币区。

但也有专家提醒，人民币国际化在“一带一路”战略中要通过贸易和投资开路，真正满足对方国家实体经济的需求，不能单纯从金融角度贸然推进人民币国际化。央行负责人之前也曾表态，在跨境人民币业务的政策导向上，始终坚持服务实体经济的根本目的。

人民币国际化务实推进亮点多

随着人民币国际化和人民币离岸中心建设进程的加速，工行、中行、建行、交行四大商业银行在全球加快布局人民币清算行。据统计，截至今年7月，央行共在17个国家和地区建立了人民币清算安排，覆盖东南亚、西欧、中东、北美、南美、大洋洲以及非洲。跨境人民币业务发展的交易地域范围，从2009年的香港一地发展到目前近百个国家及地区，交易性质从单纯的货物贸易发展到直接投资、服务贸易、转口贸易、个人汇款及交易等，参与交易的金融业务品种从单一的跨境汇款发展到信用证、托收、海外代付等。海外投融资、现金集中管理、双向资金池和大宗商品交易等创新业务的发展也展现了巨大的空间。

目前，中国境外人民币资金存量在2.8万亿元左右。如何更有效地运用这笔资金为境内外企业服务，同时加速中资银行自身的国际化进程，已作为重要指标纳入大型中资商业银行的业绩考量。

合作共赢才能久远

文 / 中国科学院教授 财经作家 高峰

在“亚投行”、“中巴经济走廊”建设、“一带一路”战略与欧亚经济联盟战略的对接等重磅事件的轰炸下，人们害怕错过任何中国领导人的讲话和表态。

人们有理由坚信，中巴经济走廊的460亿美元这类合作计划，可以成为一个范例，并促进和建立一种新的世界价值观：平等合作、文化交流、经济繁荣，而不是军事霸权。

欧亚大陆复兴的机遇

翻开世界历史，军事争斗一直伴随欧亚大陆几千年的辉煌文明。可今天的欧亚大陆，并没有因为曾经辉煌的文明而出现均衡的增长。不管是几个巨人还是中小国家。

近年来，发达的欧洲，意见纷纭、步伐迟暮，一个危机接着一个危机。而中亚和阿拉伯地区在战争与恐怖主义双重阴影下，难有起色。

从欧亚大陆几个重要的经济体来看，俄罗斯的经济增长缓慢，欧盟波动幅度较大，中国一直稳步增长。

最近一年，俄罗斯经济形势持续严峻。来自于地缘政治和世界石油市场的双重打击，让北极熊腹背受敌，人们需要勒紧腰带带来克服经济寒冬。

欧盟国家尽管走出了欧债危机的深渊，经济实现了正增长，但他们并没有摆脱重重困境。欧元区增长不仅增长率一直低迷，失业率也居高不下，乌克兰危机和中东的动荡更使得欧洲经济雪上加霜。欧洲的政治家们在与俄罗斯和美国的政治经济博弈中，难以拿出有效的方案，给不出明朗的前景。

南亚和东南亚地区部分经济体，得益于来自中国的产业转移，正在续写四小龙和中国经济成长趋势。印度、越南、柬埔寨、缅甸、孟加拉国等，享受到了政治稳定和人民勤奋所带来的增长。而这一增长需要建立在中国和亚洲其他大国稳定关系的基础之上。

“一带一路”倡议给了几大经济体一个全新的机遇，可以放下成见，联合在一起，各取所长，又各取所需，彼此取长补短，把欧亚大陆联合成为新世纪的“复兴大陆”，实现新秩序下的全面复兴。

优势互补

中国已经形成无可替代的产能、技术与资金优势，中国经验与模式对于部分发展中国家也很有借鉴意义。欧洲有成熟的市场和发达的技术、俄罗斯和中亚有丰富的能源、东南亚和南亚有丰富的制造业潜力，当这些绝佳的因素联合在一起，将为这一地区经济发展提供强劲的动力。

从中欧关系看，中欧贸易快速、均衡发展，欧盟连续10年成为中国的第一大贸易伙伴。2014年，中欧贸易额达到创纪录的6151亿美元，占中国同期进出口总额的14.3%。中欧贸易额保持着每年20%以上的增速，其中90%以上的贸易通过海上运输。21世纪海上丝绸之路的建设将更好巩固中欧双边贸易的安全性和效率。同时，中亚地区落后的基础设施制约了中欧贸易的发展，因此欧洲国家很乐意看到对中亚基础设施建设的投资。欧洲国家和中国都在中亚地区投放了数百亿美元的贷款和投资，以促进中欧陆上的交流。

从中俄合作看，俄罗斯和中国在炼油厂、原油与天然气、输油管道等项目上有着深入的合作。俄罗斯同时还从中国进口大量的日用商品、电子产品、汽车等商品。2014年，中俄贸易总量已突破950亿美元，两国贸易主要通过铁路运输。中国向北连接俄罗斯的铁路建设将为双方贸易提供极大的便利，为中俄2020年贸易达2000亿美元打下基础。另外，俄罗斯和中亚是丝绸之路经济带中连接中国和西欧的桥梁，“一带一路”倡议将给俄罗斯的资源和产品提供更为广阔的出路。

从中国与东盟关系看，中国坚定不移地走和平发展道路，让东盟成员都认识到了经济发展机会的宝贵之处，没有人愿意被关在中国高速增长的车门之外。而随着中国产业升级换代而来的优势产能转移，其未来规模之大，不是任何一个东南亚国家可以独自承担的，合作共赢是东南亚国家需要时时自我提醒的核心词汇。

正如习近平主席在今年3月举行的博鳌亚洲论坛上指出，“一带一路”建设秉持的是共商、共建、共享原则，不是封闭的，而是开放包容的；不是中国一家的独奏，而是沿线国家的合唱。“一带一路”建设、亚洲基础设施投资银行都是开放的，中国欢迎沿线国家和亚洲国家积极参与，也张开臂膀欢迎五大洲朋友共襄盛举。“一带一路”建设不是空洞的口号，而是看得见、摸得着的实际举措，将给地区国家带来实实在在的利益。

“一带一路”倡议给了欧亚国家的一个历史性机遇。欧亚大陆需要一个这样的历史机遇，使各方发挥自己的优势，谋取共同的利益，从而迎来欧亚大陆的复兴。



《中国商会》不是杂志

他是渠道、创意、传播集成供应商



《中国商会》杂志

面向全国各省市异地商会渠道发行

汇集异地商会的优秀经验

为异地商会发展贡献力量

服务中国精英阶层

让合作客户价值最大化

整合商界资源 传播商业理念



深圳市威仕顿（服装）实业有限公司

咨询热线：400-666-2693



13年专注于企业服装定制

致力于打造舒适、时尚的着装理念

提升企业品牌形象

尚拓[®]
SUNTUBE
——国内首家——
导光管采光系统生产商



**白天照明不用电
室内阳光来照亮**



南京青奥村



南京河西儿童医院



中海油大厦



北京青云航电



东方风光与节博会同行，将向您全面展示导光管采光先进技术，欢迎光临展位号：C29+C53



地址：深圳市南山区中山园西路铁二路1号
电话：0755-22673676-820
网址：www.east-view.com.cn
招商热线：18825209103

茶丽健[®]
Cha Li Jian

活力 时尚
青春 健康 便捷

即溶有机红茶系列

即溶有机普洱系列

即溶有机红茶花茶系列

即溶有机普洱花茶系列

即溶有机绿茶系列

健康生活每一天!



扫一扫·有惊喜

企事业单位及个人办公用茶，节日礼品茶定制专家

诚征全国各省市代理加盟商、渠道商、经销商
加盟热线：400-860-8603 官网：www.chalijian.com.cn
联系人：徐先生手机/微信号：13902991158
深圳市凯新益生物技术开发有限公司

——提供专业餐饮解决方案的团餐服务商

成功非必然 誉兴成长感谢有您

誉兴矢志为更多合作伙伴提供最优质餐饮服务

誉兴经过19年的历练，目前已发展成为拥有近20家子公司的集团企业，集团员工逾6000人。先后为富士康科技集团、正威集团、中国航天电子技术研究院、中国石油、长安安力科技园、用友软件、北京现代、北汽集团、东莞华贝电子、平遥国际（昆山）现代产业园、好孩子集团、伟创力、富盛鞋业、德豪润达、宇龙酷派等知名企业，以及深圳美中学校、东莞南开实验学校、河南商丘职业技术学院等院校提供多元化的膳食管理服务，更于2011年成为第26届世界大学生夏季运动会（即深圳大运会）的指定餐饮服务商。2013成为福田区政府民生实事工程“上码头”项目指定供餐单位。



誉兴，专注做好每一餐！



国宝老窖

茅台酒源秘方，天子御用贡品

当前白酒市场

浓香过剩 → 清香饱和 → 酱香给力

国宝老窖 一瓶老百姓喝得起的茅台！

免代理费，无风险加盟、自由货物调换、十大支持

打造中国酱香白酒行业连锁优势品牌，把茅台镇优质酱香白酒搬到中国的每个城市！

国宝老窖十大独特优势，成功实现财富梦想！

面对新一轮的酱香市场财富狂潮，见证酱香型白酒财富巅峰！



国宝老窖30年 国宝老窖15年 水晶国宝老窖 国宝老窖6年 国宝原浆八年

贵州国宝金贸贸易有限公司全国营运商

贵州省仁怀市茅台镇国宝酒厂出品

官方网: www.mtguobao.com 全国服务电话: 4008877139 联系电话: 13329619595 丁先生

品牌 品质 品味

我们是致力于用批发价格做零售的网站和公司，致力于为消费者提供高品质的产品和周到的服务。

诚信第一 服务至上



主营产品

法国1855列级名庄红葡萄酒系列

澳大利亚奔富红葡萄酒系列

智利米图堡红葡萄酒系列

智利拉菲红葡萄酒系列

法国轩尼诗 马爹利等洋酒系列

地址：深圳市罗湖区东湖公园南门108号

唯一网购网站：www.bixuwang.com (必需网)

产品咨询热线：18098914780 13715311975



本公司完工的class1000车间 (找亮点)

class1000紫光区

洁净通道Clean channel (找亮点)

施工中的class100车间

At clean live bestter 傲通净化，让生活更美好！

深圳市傲通环球空气过滤器有限公司

Shenzhen AT International air filter Co., Ltd

深圳市傲通净化系统工程有限公司

Shenzhen Air & Trust purifying Technology Co., Ltd.

中国.深圳.南山区创业路中兴工业城中兴大厦13F

Add: 13/F Zhongxing Industry Buiding Zhongxing Industry city shenzhen

TEL: 0755-26055000 26068111 FAX: 0755-26072186 26068870

Email: atclean@atclean.com atclean@126.com

hotlines: 13501558321刘生 13501558315贺生

索正亮了 电费省了

夜景案例
深圳证券交易所

股票代码:300296

极致光环境创想家
GREAT LIGHTING DESIGNER

深圳市金达照明有限公司
SHENZHEN KINDA LIGHTING CO.,LTD

照明工程行业首家上市公司
深圳知名品牌 国家级高新技术企业
城市及道路照明工程专业承包壹级资质
照明工程设计专项乙级资质
集设计、研发、照明工程总承包
以提供照明一体化解决方案为主营业务的系统服务商

深圳市南山区高新科技园中区科苑路15号
科兴科学园B栋4单元1002
0755-88308988 88308989 www.kindalt.com



形象代言人:

郭少峰



索正电商店
DSD
www.sozndsd.com

厂家直销网店
就在您身边!

专业LED光源制造商
Professional LED Manufacture

Professional LED Manufacture
专业LED光源制造商



服务热线: 4008-760-558
广东方大索正光电照明有限公司